



Institut Català
de Finances

2022

Informe con Relevancia Prudencial

Pilar III de Basilea

Contenidos

1. PILAR 3 GRUPO ICF	3
1.1 <i>Ámbito normativo.....</i>	3
2. INTRODUCCIÓN.....	5
3. GRUPO ICF.....	8
3.1 <i>Denominación social.....</i>	8
3.2 <i>Ámbito de aplicación</i>	9
3.3 <i>Grupo consolidable a efectos de normativa de solvencia</i>	10
3.4 <i>Otra información de carácter general.....</i>	11
4. ORGANIZACIÓN Y GOBIERNO INTERNO DE LA GESTIÓN DEL RIESGO	11
4.1 <i>Estrategias y procesos para gestionar los riesgos</i>	11
4.2 <i>Estructura y organización del control y gestión de los riesgos.....</i>	14
4.3 <i>Junta de Gobierno y comisiones delegadas</i>	14
4.4 <i>Ámbitos de gestión.....</i>	17
4.5 <i>Funciones de gestión y control de riesgos</i>	19
4.6 <i>Comités.....</i>	21
5. RECURSOS PROPIOS COMPUTABLES Y REQUERIMIENTOS DE CAPITAL	22
5.1 <i>Recursos propios computables.....</i>	22
5.2 <i>Requerimientos de capital.....</i>	23
6. RIESGO DE CRÉDITO.....	27
6.1 <i>Definición contable de morosidad y de posiciones deterioradas.....</i>	27
6.2 <i>Correcciones de valor por deterioro de activos y provisiones por riesgos y compromisos contingentes.....</i>	28
6.3 <i>Variaciones por deterioro y provisiones por riesgo de crédito</i>	29
6.4 <i>Distribución geográfica de las exposiciones.....</i>	30
6.5 <i>Distribución de las exposiciones por sector o contraparte.....</i>	31
6.6 <i>Distribución de las exposiciones por vencimiento residual</i>	32
6.7 <i>Pérdidas por deterioro y reversiones de las pérdidas previamente reconocidas.....</i>	32
6.8 <i>Marco normativo.....</i>	33
6.9 <i>Identificación de las agencias de calificación externa (ECAI) utilizadas.....</i>	33
6.10 <i>Aplicación de técnicas de reducción del riesgo.....</i>	34
6.11 <i>Requerimientos de recursos propios por riesgo de crédito.....</i>	34
6.12 <i>Requerimientos de recursos propios por riesgo de contraparte y CVA.....</i>	34
6.13 <i>Acuerdos CMOF/ISDA y procesos de netting</i>	35

7. RIESGO DE MERCADO DE LA CARTERA DE NEGOCIACIÓN	36
7.1 <i>Requerimientos de recursos propios por riesgo de mercado</i>	36
8. RIESGO ESTRUCTURAL DE TIPOS DE INTERÉS	36
8.1 <i>Marco normativo.....</i>	36
8.2 <i>Naturaleza del riesgo de tipos de interés</i>	36
8.3 <i>Gestión del riesgo estructural de tipos de interés.....</i>	37
8.4 <i>Requerimientos de recursos propios por riesgo de tipos de interés.....</i>	41
9. RIESGO DE TIPOS DE CAMBIO.....	41
9.1 <i>Requerimientos de recursos propios por riesgo de tipos de cambio</i>	41
10. RIESGO DE LIQUIDEZ	41
10.1 <i>Marco normativo.....</i>	41
10.2 <i>Naturaleza del riesgo de liquidez</i>	41
10.3 <i>Gestión del riesgo de liquidez</i>	42
10.4 <i>Estrategias de financiación</i>	45
10.5 <i>Requerimientos de recursos propios por riesgo de liquidez.....</i>	46
11. RIESGO OPERATIVO	46
11.1 <i>Definición del riesgo operativo</i>	46
11.2 <i>Requerimientos de recursos propios por riesgo operativo</i>	46
12. INFORMACIÓN SOBRE PARTICIPACIONES E INSTRUMENTOS DE CAPITAL	47
12.1 <i>Detalle de las carteras mantenidas con ánimo de venta y carteras mantenidas con fines estratégicos</i>	47
12.2 <i>Políticas contables y métodos de valoración de los instrumentos de capital</i>	48
13. INFORMACIÓN SOBRE REMUNERACIONES	49
13.1 <i>Información sobre el proceso decisorio utilizado para establecer la política de remuneración del colectivo identificado</i>	49
13.2 <i>Colectivo identificado</i>	50
13.3 <i>Aspectos generales de la política retributiva del Grupo</i>	51
13.4 <i>Información cualitativa de la remuneración del colectivo identificado.....</i>	51
13.5 <i>Información cuantitativa de la remuneración del colectivo identificado.....</i>	53

1. PILAR 3 GRUPO ICF

Con el presente documento, el Grupo Institut Català de Finances (en adelante, el “Grupo”) da cumplimiento al apartado octavo del Reglamento (UE) n.º 575/2013 (conocido como CRR) y a su modificación en el Reglamento (UE) n.º 2019/876 (conocido como CRR II) aplicable a las entidades financieras, relativo a las obligaciones de divulgación de información financiera sobre el perfil de riesgo de la entidad, su control y gestión de riesgos, sus recursos propios y sus niveles de solvencia. Estos reglamentos son de aplicación directa en los Estados miembros de la Unión Europea.

A nivel estatal, con el objetivo de adaptarse a este nuevo entorno regulatorio, el 26 de junio de 2014 se publicó la Ley 10/2014, de ordenación, supervisión y solvencia de entidades de crédito. Esta ley, en su artículo 85, establece que las entidades financieras deben publicar, como mínimo con periodicidad anual, un único documento denominado “Informe con Relevancia Prudencial”, en adelante, IRP.

De acuerdo con la norma 59 de la Circular 2/2016 del Banco de España, los contenidos del IRP se han sometido a verificación por parte de la auditoría interna de la entidad mediante expertos independientes.

El Grupo ICF ha establecido que el IRP se elaborará con periodicidad anual y se podrá incrementar esta frecuencia si las circunstancias del mercado así lo aconsejan. Asimismo, el IRP se publicará en la página web del ICF (www.icf.cat).

La Comisión Mixta de Auditoría y Control del ICF ha revisado los contenidos del presente informe no incluidos en las cuentas anuales. Asimismo, el ICF manifiesta que no ha omitido ninguna de las informaciones requeridas por razones de confidencialidad o por tener carácter reservado.

1.1 Ámbito normativo

En 2010, el Comité de Supervisión Bancaria de Basilea, un foro internacional que establece normas generales de supervisión y emite declaraciones de buenas prácticas en material prudencial, aprobó la reforma del marco regulador global de capital, conocido como Basilea III. El paquete legislativo que transpone este marco a la Unión Europea entró en vigor el día 1 de enero de 2014, compuesto por el Reglamento (UE) n.º 575/2013 y la Directiva 2013/36/UE, conocidos como CRR y CRD IV, respectivamente. Mientras el reglamento es de aplicación directa para las entidades de los Estados miembros, la directiva necesitó el siguiente proceso de transposición al ordenamiento jurídico español:

1. El Real Decreto Ley 14/2013, de 29 de noviembre de 2013, de medidas urgentes para la adaptación del derecho español a la normativa de la Unión Europea de supervisión y solvencia de entidades financieras.
2. La Ley 10/2014, de 26 de junio de 2014, de ordenación, supervisión y solvencia de entidades de crédito.
3. El Real Decreto 84/2015, de 13 de febrero de 2015, por el que se desarrolla la Ley 10/2014.
4. Las Circulares 2/2014 y 2/2016 del Banco de España.

La revisión del paquete legislativo bajo el marco de Basilea III, que presenta propuestas de enmienda para el CRR y la CRD IV llegó el junio del 2019, cuando el Parlamento Europeo y el Consejo publicaron el

Reglamento (EU) 2019/876 o CRR II que modifica el Reglamento (EU) 575/2013 y la Directiva (UE) 2019/878 o CRD V que modifica la Directiva(UE) 2013/36. El CRR II es aplicable desde junio de 2021 y la CRD V se ha incorporado a la legislación española a través del Real Decreto Ley 7/2021 y que ha modificado, entre otras, la ley 10/2014 así como a través del Real Decreto 970/2021, que modifica, entre otros, el Real Decreto 84/2015.

El CRR II modifica aspectos en lo que respecta a la ratio de apalancamiento, la ratio de financiación estable neta, los requisitos de fondos propios y pasivos admisibles, el riesgo de crédito de contraparte, el riesgo de mercado, las exposiciones a entidades de contraparte central, las exposiciones a organismos de inversión colectiva, las grandes exposiciones y los requisitos de presentación y divulgación de información. Por otro lado, la CRD V modifica aspectos relativos a los entes exentos, las sociedades financieras de cartera, las sociedades financieras mixtas de cartera, las remuneraciones, las medidas y las facultades de supervisión y las medidas de conservación de capital.

La revisión del último paquete bancario, conocido como CRR III y CRD VI, se encuentra actualmente en discusión por parte de los legisladores europeos y representa la etapa final de implementación de los cambios llevados a cabo en el marco regulador de capital con el objetivo fortalecer la resiliencia del sector bancario europeo y mejorar la capacidad de los bancos de enfrentarse a futuras crisis.

Regulación en el ámbito de sostenibilidad

La sostenibilidad está siendo un pilar clave en la legislación europea, con el objetivo final de transformar la economía hacia un modelo más social y sostenible, alineado con el Pacto Verde Europeo y la neutralidad climática para 2050, según los compromisos de los acuerdos de París. Por este motivo, ya en noviembre de 2019, el Parlamento y el Consejo de la Unión Europea publicaron el Reglamento (UE) 2019/2088 sobre la divulgación de la información relativa a la sostenibilidad en el sector de los servicios financieros, modificado posteriormente el 18 de junio de 2020 por el Reglamento (UE) 2020/852, el cual incorpora, en el artículo 9 los objetivos medioambientales:

1. Mitigación del cambio climático
2. Adaptación del cambio climático
3. Sostenibilidad y protección del agua y los recursos marinos
4. Transición hacia una economía circular
5. Control y prevención de la contaminación y protección
6. Restauración de la biodiversidad y los ecosistemas

La Comisión Europea publicó en diciembre de 2021 el reglamento delegado 2021/2139 (conocida como Taxonomía Climática) que completa el Reglamento (UE) 2020/852 y que establece los criterios técnicos de selección para determinar las condiciones en las cuales se considera que una actividad económica contribuye de forma sustancial a la mitigación del cambio climático o a la adaptación del mismo, y para determinar si la actividad económica no causa ningún perjuicio significativo que afecte al resto de objetivos ambientales. Estos criterios, que actualmente cubren los dos primeros objetivos, se irán complementando hasta completar los seis objetivos.

Asimismo, también se están desarrollando normativas a nivel prudencial. En este sentido, La European Banking Authority (EBA) recibió el mandato de integrar los riesgos medioambientales, sociales y de gobernanza, llamados riesgos ESG, en los tres pilares de la normativa bancaria. El Pilar I, sobre

incorporación de requerimientos de capital por riesgos de sostenibilidad todavía no ha tenido avances. Respecto al Pilar II, en julio de 2021, la EBA publicó una guía (EBA/REP/2021/18)¹ para identificar, integrar y monitorizar los riesgos con criterios ambientales pero también con criterios sociales y de gobernanza, como parte del proceso de supervisión SREP. En referencia al Pilar III, sobre el contexto normativo de divulgación financiera, la EBA publicó en marzo de 2021 una consulta (Implementing Technical Standards, EBA/CP/2021/06²) de implementación sobre la información a divulgar respecto a los riesgos ASG. En noviembre de 2020, el BCE³ publicó una guía sobre expectativas supervisoras respecto la gestión del riesgo climático en las entidades de crédito.

Otras iniciativas en materia de divulgación de la información sostenible se enmarcan dentro de la directiva de *reporting* no financiero (NFDR, por sus siglas en inglés), sobre la que se lanzó una modificación en abril de 2021, conocida como directiva de *reporting* de sostenibilidad corporativo (CSRD, por sus siglas en inglés), que dota de más transparencia y amplía el perímetro de la información para reportar en materia de sostenibilidad a nivel corporativo. En marzo de 2021 entró en vigor el reglamento UE/2019/2088, conocido como regulación sobre divulgación financiera sostenible o SFDR (por sus siglas en inglés), que tiene como objetivo establecer un marco común de divulgación por las instituciones financieras y empresas de inversión de la UE en materia sostenibilidad.

Cabe mencionar que el Grupo ICF, como entidad financiera pública, ofrece apoyo financiero a las pequeñas y medianas empresas en sus proyectos ecológicos e innovadores, con el objetivo de contribuir a desarrollar una economía más sostenible e innovadora. En este sentido, el Grupo ICF tiene dos grandes retos sostenibles de cara a los próximos años: acompañar al tejido empresarial en la transición hacia un modelo de negocio sostenible e integrar de manera transversal criterios ASG (ambientales, sociales y de buen gobierno) en el modelo de gestión para continuar aumentando el impacto positivo del Grupo ICF en los tres ámbitos.

Con el objetivo de trabajar para la consecución de estos propósitos, este año se ha llevado a cabo una política de sostenibilidad que va más allá de la que se había hecho hasta el momento, trabajando en la optimización del proceso de definición e integración de criterios ASG en el modelo de negocio, así como en el cálculo de la huella de carbono, profundizando de esta manera en el conocimiento del impacto la actividad del Grupo ICF.

2. INTRODUCCIÓN

Entorno macroeconómico

La economía global ha estado marcada en el 2022 por los efectos colaterales del conflicto bélico en Ucrania, la crisis energética de Europa, las fuertes tensiones inflacionistas, el endurecimiento de la política monetaria y la contención de la economía china por las medidas restrictivas contra la COVID-19. Todos estos factores han supuesto un progresivo deterioro del crecimiento económico y la inflación, situando a varias economías en una situación próxima a la estanflación en el tramo final del año.

¹ [On management and supervision of ESG risks for credit institutions and investment firms](#), Informe de la EBA

² "on prudential disclosures on ESG risks in accordance with Article 449a CRR". EBA/CP/2021/06

³ [Guide on climate-related and environmental risks](#). European Central bank, November 2020.

A pesar de esto, el crecimiento económico mundial ha sido del 3,4%, mostrando cierta resiliencia gracias al ahorro previamente acumulado, el proceso de normalización de la actividad después de las restricciones por la COVID-19 y el dinamismo del mercado laboral, que han contribuido a una mejora del consumo privado y del sector servicios. En este sentido, la distribución por regiones ha sido desigual, con crecimientos más significativos en la zona euro, el Reino Unido e India, mientras que en los EE. UU. y Japón han sido más moderados.

En cuanto a la economía catalana, durante el 2022 creció un 5,5%, al mismo ritmo que la economía española y significativamente por encima de la zona euro (3,5%). La recuperación del turismo extranjero, la evolución favorable del mercado de trabajo y el impulso del sector servicios y la construcción han permitido reforzar el crecimiento de la economía en un contexto adverso. Del mismo modo, es importante destacar que el PIB catalán ha superado los valores previos a la pandemia, situándose un 0,4% por encima de las cifras del cuarto trimestre del 2019, un ritmo de recuperación que se sitúa entre la zona euro (que está un 2,4% por encima) y la economía española (que todavía se sitúa un 0,9% por debajo de los volúmenes previos).

En cuanto a la inflación catalana, después de registrar un máximo del 10,3% en julio, se ha ido moderando en el tramo final del año hasta situarse en el 5,2% en diciembre, sobre todo, debido al componente energético y por la reducción de las tensiones en las cadenas de suministro. La medida del tope del gas en el mercado eléctrico, conocida como excepción ibérica, ha situado las inflaciones catalana y española (5,7%) entre las más bajas de la zona euro (9,2%). No obstante, la inflación subyacente sigue creciendo (6,5% en diciembre), ya que los aumentos en los costes de producción derivados del encarecimiento de las materias primas se han trasladado en parte a precios finales.

En este contexto de fuertes presiones inflacionistas, los bancos centrales han endurecido de forma significativa las condiciones monetarias protagonizando subidas de tipos de interés generalizadas, dejando en segundo término las señales de desaceleración económica. En la zona euro, el Banco Central Europeo ha finalizado el programa de compra de activos y ha incrementado de forma relevante los diferentes tipos de interés oficiales, situando el tipo de las operaciones principales de financiación en el 2,5% en diciembre 2022 y asegurando que seguirá subiéndolos hasta conseguir el objetivo de reducir la inflación al 2% a medio plazo. Como consecuencia del endurecimiento de la política monetaria del BCE, el euríbor también ha incrementado significativamente, pasando la referencia a 12 meses del -0,5% al 3,3%.

El 2023, en un contexto de elevada incertidumbre, se presenta como un año complejo. De cara a los próximos trimestres, se espera un entorno de estancamiento económico como resultado de la erosión del poder adquisitivo derivado del repunte de la inflación, el deterioro de la confianza y la transmisión del endurecimiento de la política monetaria. A pesar de todo, se espera cierta moderación de la inflación durante el 2023, que debería favorecer, conjuntamente con el despliegue de los fondos Next Generation, una progresiva recuperación de las rentas reales y la actividad. Las últimas previsiones para la economía catalana estiman un crecimiento para 2023 de entre el 1,5% y el 1,7%, alineadas con las de la economía española y superiores a la cifra prevista por la zona Euro (0,7%).

Principales métricas de Riesgo de crédito

En la gestión del riesgo de crédito del ejercicio 2022 se ha mantenido el seguimiento y control de toda la actividad crediticia y en especial de las líneas que se establecieron durante la COVID-19, realizando un especial seguimiento de la evolución de las incidencias de impago en estas líneas.

El riesgo de crédito representa el principal riesgo del Grupo ICF, consecuencia natural de su modelo de negocio. A nivel prudencial, este riesgo representa, por las inversiones crediticias, el 54,6% de los activos ponderados por riesgo. Los principales indicadores financieros de riesgo de crédito, como la tasa de morosidad o la ratio de cobertura de morosidad, se sitúan, al cierre de 2022, en el 7,5% y el 139,2%, respectivamente. Estos niveles de cobertura superan los de la mediana del sector.

Capital y solvencia

El Grupo ICF mantiene, al cierre de 2022, un nivel de solvencia del 39,4%, muy por encima del mínimo regulador exigido del 10,5 % (8 % por requerimientos de capital más 2,5 % por *buffer* de conservación), consecuencia de unos fondos propios elevados y una política de gestión conservadora. A continuación, se muestra la evolución histórica de los últimos 5 años de la ratio de capital total:

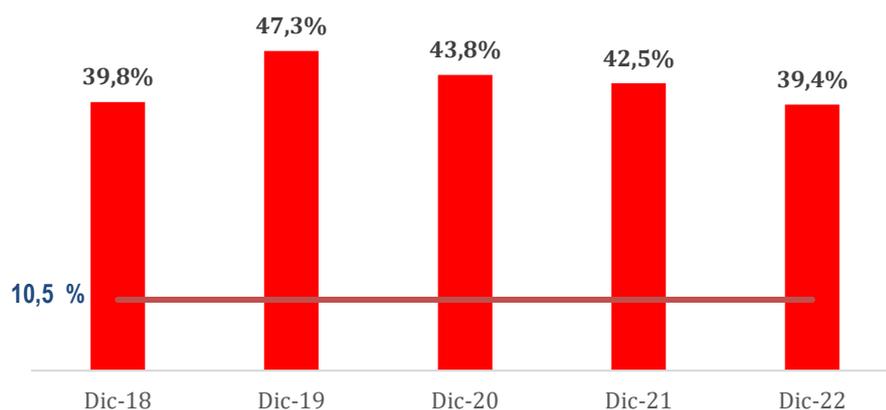


Figura 1. Evolución histórica (últimos 5 años) de la ratio de capital total del Grupo ICF. El 10,5% representa la ratio de capital total regulador mínimo (8%) con *buffer* de capital (2,5%).

Principales métricas de Riesgo de liquidez

El Grupo ICF mantiene una posición de liquidez sólida, con una posición total de Tesorería, al cierre de 2022, de 310 M€, 232,1 M€ de los cuales corresponden a inversión de renta fija y 77,9 M€ corresponden a cuentas corrientes:

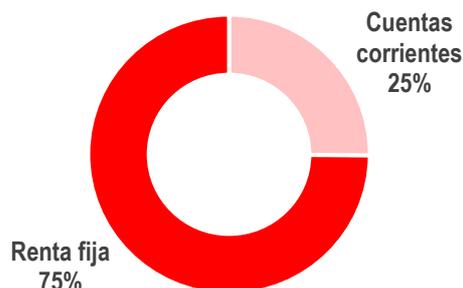


Figura 2. Estructura de la liquidez del Grupo

El Grupo ICF calcula, analiza y controla las métricas de ratio de cobertura de liquidez (LCR, por sus siglas en inglés) y ratio de financiación estable neta (NSFR, por sus siglas en inglés), siguiendo las directrices del Reglamento (UE) n.º 575/2013 en el artículo 412 y su modificación en el Reglamento (UE) n.º 2019/876 en el artículo 428, que establecen unos requisitos mínimos de cumplimiento. El Grupo ICF cumple, al cierre de 2022, los límites establecidos a nivel regulador por las métricas LCR y NSFR:

	31/12/2022	Límite regulador
LCR	378%	100%
NSFR	128%	100%

Tabla 1. Métricas del ámbito regulador al cierre de 2022

Desde el punto de vista de la financiación, el Grupo ICF cierra el ejercicio 2022 con una posición de 1192,94 millones de euros, diversificada a través de diferentes instrumentos de deuda. Por un lado, préstamos, financiados principalmente por el sector bancario de ámbito público, con un valor total de 1.087,75 millones de euros y, por otra, emisiones y pagarés por valor de 105,19 millones de euros. Asimismo, el 94% de la financiación es a largo plazo, con un vencimiento medio residual de 7,5 años, elemento que conforma una financiación estable.

3. GRUPO ICF

3.1 Denominación social

El Institut Català de Finances (en adelante, el "Institut", la "Entidad" o el "ICF") es una entidad financiera de derecho público con personalidad jurídica propia sometida al ordenamiento jurídico privado, titularidad íntegramente de la Generalitat de Catalunya. La normativa reguladora del Instituto se encuentra en el Decreto Legislativo 4/2002, de 24 de diciembre, por el que se aprueba el Texto refundido de la Ley del Institut Català de Finances, modificada posteriormente en diversas ocasiones, la más reciente de las cuales es la realizada por la Ley 5/2017, de 28 de marzo, de medidas fiscales, administrativas, financieras y del sector público.

El Institut Català de Finances goza de patrimonio y tesorería propia y actúa para el cumplimiento de sus funciones con autonomía orgánica, financiera, patrimonial, funcional y de gestión con plena independencia de las administraciones públicas.

Al Institut Català de Finances se le aplica la normativa específica de las entidades de crédito y, por tanto, se somete únicamente a la normativa pública de carácter básico y a la dictada por los organismos reguladores de la Unión Europea que le sea aplicable, atendiendo a su especial actividad y naturaleza. El Institut debe formular sus cuentas anuales y efectuar el registro contable de sus operaciones de acuerdo con los criterios y normas contables establecidos para las entidades de crédito.

3.2 Ámbito de aplicación

El Institut Català de Finances actúa como cabecera del Grupo Institut Català de Finances (en adelante, el Grupo o el Grupo ICF). A 31 de diciembre de 2022 y 2021 forman parte de él las siguientes entidades dependientes, 100% participadas por este de forma directa o indirecta:

- **Instruments Financers per a Empreses Innovadores, S.L.** Societat Unipersonal (en adelante, "IFEM") se constituyó mediante escritura pública el 12 de diciembre de 2008. El objeto social de la sociedad es la tenencia y gestión de participaciones financieras, en fondos de cualquier tipo, en sociedades y fondos de garantía, sociedades y fondos de capital riesgo y participaciones en otras sociedades, públicas o privadas. La sociedad gestiona los fondos aportados por la Generalitat para el desarrollo del programa JEREMIE en Cataluña. Se trata de una sociedad unipersonal cuyo único socio es el Institut Català de Finances.

- **Institut Català de Finances Capital S.G.E.I.C., S.A.** Societat Unipersonal (en adelante, "ICF Capital") se constituyó por tiempo indefinido el 26 de febrero de 2011 y se encuentra sujeto a la Circular 1/2021, de 25 de marzo, de la Comisión Nacional del Mercado de Valores, reguladora de las Sociedades Gestoras de Entidades de Capital Riesgo, así como a la legislación vigente en relación con este tipo de sociedades tal como la Ley 22/2015, de 12 de noviembre, y en su defecto, el Real Decreto Ley 1/2011, de 2 de julio, por el que se aprueba el texto refundido de la Ley de Sociedades de Capital. El objeto social y su actividad principal es la administración y gestión de fondos de capital riesgo y de activos de sociedades de capital riesgo. Se trata de una sociedad unipersonal cuyo único socio es el Institut Català de Finances.

- **Capital MAB, F.C.R.** (en adelante, "Capital MAB") es un fondo de capital riesgo constituido el 27 de febrero de 2012, previa autorización de la Comisión Nacional del Mercado de Valores concedida con fecha de 17 de febrero de 2012. Con fecha de 2 de marzo de 2012, la Comisión Nacional del Mercado de Valores inscribió el fondo en su registro administrativo de Fondo de Capital Riesgo con el número 134. La duración del Fondo es de 10 años, prorrogable a un máximo de 12 años. Con fecha 27 de septiembre de 2021 se prorrogó a 12 años. Con fecha 31 de diciembre de 2018, finalizó el período de inversión.

- **Capital Expansió, F.C.R.** (en adelante, "Capital Expansió") es un fondo de capital riesgo constituido el 20 de julio de 2012, previa autorización de la Comisión Nacional del Mercado de Valores concedida con fecha de 6 de julio de 2012. Con fecha de 26 de julio de 2012, la Comisión Nacional del Mercado de Valores inscribió el fondo en su registro administrativo de fondos de capital riesgo con el número 136. La duración del Fondo es de 10 años, prorrogable a un máximo de 12 años. Con fecha 27 de septiembre de 2021 se prorrogó a 12 años. Con fecha 31 de diciembre de 2018, finalizó el período de inversión.

- **ICF Venture Tech II, F.C.R.E.** (en adelante, "ICF Venture Tech II") es un fondo de capital riesgo inscrito con fecha de 28 de junio de 2019 en los registros administrativos de Fondo de Capital Riesgo Europeo de la Comisión Nacional del Mercado de Valores con el número 11 y constituido con base en la autorización

previa concedida con fecha de 21 de junio de 2019 por el mismo organismo. La duración del fondo es de 10 años, prorrogable a un máximo de 12 años.

- **ICF Capital Expansió II, F.C.R.E.** (en adelante, "ICF Capital Expansió II") es un fondo de capital riesgo inscrito con fecha de 28 de junio de 2019 en los registros administrativos de Fondo de Capital Riesgo Europeo de la Comisión Nacional del Mercado de Valores con el número 11 y constituido con base en la autorización previa concedida con fecha de 21 de junio de 2019 por el mismo organismo. La duración del fondo es de 10 años, prorrogable a un máximo de 12 años.

El domicilio social se sitúa en la Gran Via de les Corts Catalanes, 635, de Barcelona.

En consecuencia, el ámbito de aplicación del presente documento se corresponde al grupo consolidable de entidades agrupadas en torno al ICF. La normativa de solvencia es de aplicación a nivel consolidado para todo el Grupo.

3.3 Grupo consolidable a efectos de normativa de solvencia

De acuerdo con la normativa que le es de aplicación, el Grupo consolidado ICF presenta las cuentas anuales consolidadas del ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2022 de acuerdo con la Circular 4/2017 del Banco de España, del 27 de noviembre, a entidades de crédito, sobre las normas de información financiera pública y reservada y modelos de estados financieros (la "Circular 4/2017") y sus modificaciones posteriores, que constituyen el desarrollo y adaptación al sector de entidades de crédito españolas de las Normas Internacionales de Información Financiera aprobadas por la Unión Europea ("NIIF-UE"), conforme al Reglamento (CE) núm. 1606/2002 del Parlamento Europeo y del Consejo, de 19 de julio de 2002, relativo a la aplicación de las Normas Internacionales de Contabilidad.

En la elaboración de las cuentas anuales consolidadas del Grupo ICF, todas las empresas dependientes y entidades estructuradas consolidables se han consolidado aplicando el método de la integración global. La entidad asociada Avalis de Catalunya se valora por el método de la participación.

Las diferencias entre el grupo consolidable de entidades a efectos de solvencia, definidas en la primera parte, título II, capítulo 2 del CRR, y la circular contable se centran, en esencia, en que la circular de solvencia solo considera las entidades consolidables por su actividad, en las cuales se incluyen:

- Las entidades de crédito.
- Las empresas de servicios de inversión.
- Las sociedades de inversión, tal como las define el artículo 9 de la Ley 35/2003, de 4 de noviembre, de Instituciones de Inversión Colectiva.
- Las sociedades gestoras de instituciones de inversión colectiva, así como las sociedades gestoras de fondos de pensiones y las de fondos de titulización hipotecaria o de titulización de activos, que tengan como objeto social la administración y gestión de estos fondos.
- Las sociedades de capital riesgo y las gestoras de fondos de capital riesgo.
- Las entidades que tengan como actividad principal la tenencia de acciones o participaciones, a menos que se trate de sociedades financieras mixtas de cartera sometidas a supervisión a nivel de conglomerado financiero y que no estén controladas por una entidad de crédito.
- Las entidades, cualquiera que sea su denominación, estatuto o nacionalidad, que ejerzan actividades típicas de las nombradas anteriormente.

A continuación, se muestra la conciliación entre capital contable y capital regulador a 31 de diciembre de 2022:

	Normativa solvencia	Circular 4/2017 BdE
	Recursos propios computables	Patrimonio neto Grupo ICF
Tier 1	966,4	989,1
Capital desembolsado	693,1	693,1
Reservas	227,8	227,8
Resultado del ejercicio	27,4	27,4
(-) Activos inmateriales	-0,1	n. a.
(-) Deducción por participaciones financieras significativas	0,0	n. a.
(-) Deducción por participaciones financieras no significativas	-22,6	n. a.
(+/-) Ajustes por valoración	40,8	40,8
Tier 2	19,6	-
Cobertura genérica (*)	104,3	n. a.
(-) Exceso de cobertura genérica	-84,7	n. a.
Total	986,0	989,1

(*) Cobertura no asignada a operaciones a nivel individual.

Tabla 2. Comparativa entre capital contable y capital regulador

3.4 Otra información de carácter general

No existe ningún impedimento de carácter material o jurídico a la transferencia de fondos propios desde la entidad dominante, el ICF, a sus entidades dependientes, siempre que se cumpla con el marco jurídico aplicable al ICF y se lleven a cabo los procedimientos necesarios.

Asimismo, siempre que se cumplan los estatutos de las filiales y los requerimientos de reservas mínimas, no existe ningún impedimento de carácter material o jurídico a la transferencia de fondos propios desde las entidades dependientes a la entidad dominante.

No existe ninguna entidad no incluida en el Grupo consolidable a efectos de la normativa de solvencia que tenga recursos propios inferiores al mínimo exigible por la normativa.

4. ORGANIZACIÓN Y GOBIERNO INTERNO DE LA GESTIÓN DEL RIESGO

4.1 Estrategias y procesos para gestionar los riesgos

Model de les tres líneas de defensa

El Sistema de Gestión de Riesgos del Grupo ICF funciona de manera integral y está basado en el modelo de las tres líneas de defensa, según las directrices EBA/GL/2021/05 sobre gobierno interno publicadas por

la Autoridad Bancaria Europea, que fue de aplicación a partir del 31 de diciembre de 2021 y que reemplaza y deroga a la anterior directriz EBA/GL/2017/11. Este marco organizativo separa las funciones de control interno de las líneas de negocio que controlan y segrega sus funciones y recursos. Esta diferenciación se traduce en el modelo de las tres líneas de defensa, el cual establece lo siguiente:

- *Primera línea:* incluye áreas y comités de negocio, principales garantes del entorno de control de sus propias actividades.
- *Segunda línea:* incluye áreas y comités de seguimiento y control de riesgos, los cuales se ocupan de diseñar y mantener el modelo de riesgos del Grupo y de verificar su correcta aplicación en el ámbito de las diferentes áreas.
- *Tercera línea:* realizada por la Unidad de Auditoría y Control Interno, que lleva a cabo una revisión independiente y verifica el cumplimiento y la eficacia de las políticas corporativas establecidas, así como la supervisión de las actuaciones de la primera y segunda línea de defensa.

Mapa de riesgos corporatiu

El Grupo ICF tiene definido un mapa de riesgos corporativo que integra tanto los riesgos de carácter financiero como los riesgos no financieros que tienen un impacto relevante sobre el Grupo ICF y que por tanto requieren de un seguimiento y monitorización. Este mapa de riesgos cuantifica cada uno de los riesgos a través de los sistemas de control y procedimientos establecidos, reforzando así el entorno de control. Los riesgos corporativos se componen, entre otros, del riesgo operacional, el riesgo regulatorio, el riesgo de fraude, el riesgo de gobernanza, el riesgo reputacional, el riesgo de ciberseguridad y fallos tecnológicos y el riesgo de sostenibilidad. El seguimiento y monitorización incluye reporting a la Comisión Mixta de Auditoría y Control y la Junta de Gobierno para su control y supervisión.

Marco de Apetito al Riesgo (RAF)

El Grupo ICF dispone de un marco de apetito al riesgo (RAF, por sus siglas en inglés), que integra las políticas, procedimientos, funciones y responsabilidades en la gestión de riesgos de la entidad. El RAF del Grupo ICF establece unos principios generales cualitativos que se aplican a la gestión y control de los riesgos. Estos principios se clasifican en 6 grandes categorías y declaran lo siguiente:

1. Perfil de riesgo: El Grupo ICF debe adoptar un perfil de riesgo medio que asegure el desarrollo de la actividad, así como un papel anticíclico, sin poner en peligro su solvencia. El riesgo será medio-bajo una vez descontado el efecto de las garantías, alineado a medio plazo con el *benchmark* bancario.

2. Solvencia y Coberturas: El Grupo debe mantener unos niveles de liquidez y solvencia que le permitan hacer frente a sus compromisos, sobre todo en situaciones de estrés. Actuará conforme a sus principios de prudencia en la gestión de sus riesgos.

3. Concentración: El Grupo debe diversificar su cartera de inversión, de tal forma que no haya ninguna actividad, cliente o sector que pueda ponerlo en riesgo.

4. Sostenibilidad: La actividad del Grupo tiene que impulsar las inversiones que promuevan el desarrollo sostenible.

5. Cumplimiento: La actividad del Grupo tiene que cumplir, en todo momento, con la normativa vigente del ordenamiento jurídico, prestando especial atención con las especificidades propias que le son aplicables relativas a la normativa de ayudas de estado y sistema europeo de cuentas (SEC).

6. Riesgo de Mercado y tipo de interés: El resultado del balance debe ser estable y condicionado exclusivamente al margen generado de su actividad principal. El Grupo no desarrollará actividades especulativas.

El marco de apetito al riesgo del Grupo ICF incorpora una Declaración de Apetito al Riesgo (RAS, por sus siglas en inglés) que permite identificar, controlar y gestionar los principales riesgos a los que se expone el Grupo ICF, así como establecer unos niveles de tolerancia sobre estos riesgos, que se alinean tanto con la estrategia corporativa como con el plan financiero del Grupo ICF.

Los principales riesgos financieros a los cuales está expuesto el Grupo, de acuerdo con las actividades que realiza y su mapa de riesgos, son los siguientes:

- **Riesgo de crédito:** posibilidad de incurrir en pérdidas por incumplimiento de las obligaciones de pago por parte de los prestatarios o deterioro de la calidad crediticia de estos.
- **Riesgo de tipo de interés estructural:** riesgo de incurrir en pérdidas tanto a nivel de margen financiero como de patrimonio neto del Grupo ICF como consecuencia de variaciones de la curva del tipo de interés.
- **Riesgo de solvencia y capital:** riesgo de incurrir en un capital insuficiente a nivel regulador, necesario para hacer frente a pérdidas inesperadas en la entidad.
- **Riesgo de negocio y calidad de los activos:** deriva del incumplimiento de los objetivos de rentabilidad y calidad de los activos del Grupo.
- **Riesgo de liquidez:** riesgo de incurrir en pérdidas por el hecho de no disponer de fondos líquidos suficientes o por un incremento del coste de financiación que impida atender al cumplimiento de los compromisos adquiridos a medida que se hacen exigibles; así como riesgo de no poder deshacer una determinada posición como consecuencia de imperfecciones del mercado.
- **Riesgo de concentración:** riesgo de incurrir en pérdidas por una concentración excesiva en un grupo económico.
- **Riesgo de actividad en capital riesgo:** posibilidad de incurrir en pérdidas derivadas de un impacto negativo en el valor de una inversión en capital riesgo, así como de exceder los umbrales establecidos que limitan el volumen de esta actividad.

4.2 Estructura y organización del control y gestión de los riesgos

Las estructuras de control y gestión de riesgos del Grupo ICF se organizan de manera global y se integran en un marco integral de gestión que supervisa la Comisión Mixta de Auditoría y Control (CMAyC). En los siguientes apartados se detalla la estructura y organización del control y gestión de los riesgos del Grupo ICF.

4.3 Junta de Gobierno y comisiones delegadas

A cierre del ejercicio 2022, la estructura organizativa y de funciones relacionadas con la gestión y control de riesgos del ICF ha sido la siguiente:

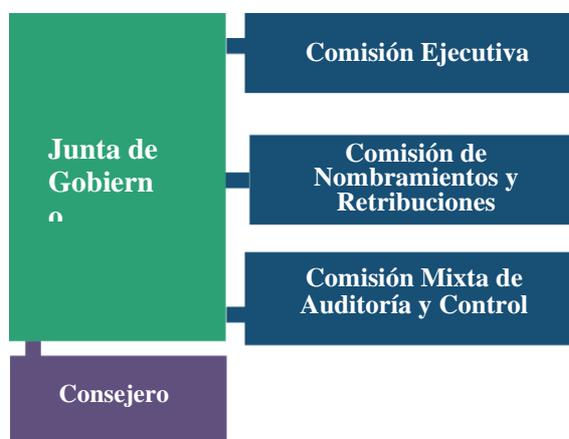


Figura 3. Estructura de los órganos de gobierno del ICF

La composición a 31 de diciembre de 2022 es la siguiente:

	Junta de Gobierno	Comisión Ejecutiva	Comisiones de control
Independientes	Abella Martín, Rafael Peydró Alcalde, José Luis Vilumara Pérez, Albert Casas Onteniente, Joan B. Puig Pla, Xavier Soldevila García, Pilar	Vilumara Pérez, Albert Peydró Alcalde, José Luis Puig Pla, Xavier	<u>Mixta de Auditoría y Control</u> Abella Martín, Rafael Peydró Alcalde, José Luis Casas Onteniente, Joan B. <u>Nombramientos y Retribuciones</u> Vilumara Pérez, Albert Abella Martín, Rafael Soldevila García, Pilar
Dominicales	Vilarrúbia Tapia, Josep Maria Castellanos Maduell, Albert Cuenca León, Núria Puig Raposo, Miquel ⁽³⁾	Vilarrúbia Tapia, Josep M. ⁽¹⁾	-

Ejecutivo	Òliva Ritort, Jordi ⁽²⁾	Òliva Ritort, Jordi ⁽²⁾	-
-----------	------------------------------------	------------------------------------	---

(1) Desde el 26/10/2022, cuando por acuerdo de la Junta de Gobierno sustituyó el anterior presidente Jordi Cabrafiga y Macias.

(2) A fecha de 10/01/2023, ha sido sustituido en el cargo por Vanessa Servera y Planas. (3) Incorporado el 22/11/2022 por Acuerdo de Gobierno.

Tabla 3. Composición de los órganos de gobierno del Grupo

Junta de Gobierno

La Junta de Gobierno dispone de las atribuciones más amplias para la administración de la entidad y es su máximo órgano de decisión. Además, tiene funciones de supervisión de todo el funcionamiento del sistema de gobierno corporativo, la integridad de los sistemas de información, el proceso de divulgación de la información y la supervisión efectiva de la alta dirección. Por otra parte, las decisiones tomadas en este órgano de gobierno relativas a la gestión y supervisión de los riesgos se basan en un análisis integral de cualquier elemento que pueda influir y, por tanto, tiene siempre en cuenta los elementos relevantes relacionados con consideraciones de riesgo relativas a otras entidades filiales que forman y constituyen el Grupo ICF, respetando siempre la estructura orgánica y de toma de decisiones de la misma filial de que se trate. Asimismo, la Junta de Gobierno es la responsable de la aprobación de las políticas de riesgo.

A continuación, se explican las comisiones delegadas de la Junta de Gobierno actuales.

- Comisión Ejecutiva
- Comisión de Nombramientos y Retribuciones
- Comisión Mixta de Auditoría y Control (CMAyC)

La **Comisión Ejecutiva** tiene delegadas las siguientes competencias:

- Decidir sobre todos los ámbitos y cuestiones delegadas por la Junta de Gobierno. Específicamente y de acuerdo con las atribuciones y facultades delegadas vigentes en cada momento, decidir sobre las propuestas de inversión, ya sean sobre riesgo crediticio, sobre inversiones en capital riesgo o participaciones financieras.
- Decidir sobre los cambios o modificaciones en las directrices relacionadas con la definición y creación de productos crediticios, la determinación de límites o capacidades en las campañas o en las modalidades de productos y, por último, con las diferentes modalidades o productos de captación de pasivo.
- Proponer a la Junta de Gobierno cambios en las políticas de riesgo de crédito y de inversiones en capital del ICF.

La **Comisión de Nombramientos y Retribuciones** tiene delegadas las siguientes competencias:

- Proponer los criterios y las políticas que deben seguirse para la composición de la Junta de Gobierno, atendiendo a los principios de honorabilidad, idoneidad y buen gobierno.
- A petición de la Junta de Gobierno, evaluar las propuestas de nombramiento de cualquier miembro de los órganos de gobierno. Con relación al personal directivo y personal clave, realizar la evaluación a

propuesta del consejero delegado. Por personal clave deben entenderse aquellos empleados que pueden influir en el perfil de riesgo de la entidad, tal como se define en la normativa bancaria.

- Supervisar los criterios utilizados para la identificación y la evolución del personal clave del ICF.
- Proponer a la Junta de Gobierno la política retributiva compuesta por retribución fija o variable de los miembros de la Junta de Gobierno y personal clave y garantizar que sea compatible con los intereses de la institución a largo plazo y con una gestión adecuada y eficaz de los riesgos.
- Proponer a la Junta de Gobierno programas de actualización de conocimientos dirigidos a los miembros de los órganos de gobierno en ejercicio.
- Informar y dar opinión a la Junta de Gobierno en lo relacionado con las transacciones que impliquen o puedan implicar conflictos de intereses, de acuerdo con el Código de Buenas Prácticas.
- A petición del presidente de la Junta de Gobierno, emitir opinión a la Junta de Gobierno para que esta decida sobre la autorización, a cualquier miembro de los órganos de gobierno, del desarrollo de un nuevo cargo en una entidad diferente, así como sobre el cese anticipado de un miembro independiente de cualquier órgano de gobierno de la entidad.
- Proponer a la Junta de Gobierno las recomendaciones para los procesos de la sucesión del presidente y del primer ejecutivo y, en su caso, hacer propuestas para una sucesión ordenada y planificada.

La **Comisión Mixta de Auditoría y Control (CMAyC)** tiene delegadas las siguientes competencias:

- Supervisar la eficacia del control de la Entidad y las propias funciones de la auditoría interna, cumplimiento normativo y control interno, control global del riesgo y los sistemas de gestión e información de riesgos. Aprobar o modificar los estatutos de estas funciones, así como garantizar su independencia, autonomía y universalidad.
- Dar opinión a la Junta de Gobierno, con carácter previo a su toma de decisión, sobre cualquier materia de su competencia, así como sobre cualquier información financiera que deba ser objeto de publicación, o la creación o adquisición de participaciones en entidades cuyo objeto o situación geográfica sean diferentes a las aprobadas en la política de inversiones del ICF.
- Supervisar el proceso de elaboración y presentación de la información financiera regulada, velando por el cumplimiento de los requerimientos legales y la correcta aplicación de los principios de contabilidad.
- Ser informada puntualmente de cualquier acción de control o requerimiento específico de información que pueda llevar a cabo cualquier órgano supervisor con independencia de cuál sea el área responsable de dar cumplimiento a estas peticiones.
- Establecer y supervisar un mecanismo que permita a los empleados comunicar, de forma confidencial, las irregularidades de potencial trascendencia.

Consejero/a delegado/a

El/la consejero/a delegado/da se nombra y separa libremente por parte del Gobierno, a propuesta de la persona titular del departamento competente en materia de economía y hacienda, previo informe favorable de la Comisión de Nombramientos y Retribuciones, y es quien tiene que asumir la representación ordinaria y extraordinaria del ICF en cualquier ámbito y circunstancia. Durante todo el ejercicio 2022 y a 31 de diciembre de 2022, el consejero delegado del ICF ha sido el Sr. Jordi Òliva Ritort. Desde el 10 de enero de 2023, la consejera delegada del ICF es la Sra. Vanessa Servera i Planas.

Son funciones del/la consejero/a delegado/a:

- a) La dirección y la ejecución material de los acuerdos y las directrices de actuación aprobados por la Junta.
- b) La coordinación y el control del ejercicio de las funciones delegadas por la Junta en las comisiones y en los órganos de gestión de la entidad.
- c) La representación del ICF en las juntas generales de las sociedades mercantiles en las que participe directa o indirectamente, sin perjuicio de la representación del Institut en los otros ámbitos que se acuerden.
- d) La preparación y la redacción de los presupuestos de gestión anual, la preparación del límite de endeudamiento y los objetivos generales de actividad del ICF que configuran estos presupuestos para su presentación a la Junta de Gobierno, así como la memoria, el balance y las cuentas de la entidad y las propuestas de aplicación de resultados.
- e) La dirección superior y la contratación del personal del ICF y también la libre designación de los responsables de las diferentes áreas funcionales.
- f) La organización y la estructuración internas del ICF de acuerdo con las directrices aprobadas por la Junta de Gobierno en las direcciones funcionales y servicios, comités ejecutivos y comités de inversiones, que considere más adecuadas para que se realice mejor la actividad ordinaria, con el nombramiento de las personas titulares y la determinación del régimen laboral.
- g) El consejero/a delegado/a podrá proponer, para la aprobación de la Junta de Gobierno, los cambios y modificaciones oportunos en las atribuciones delegadas vigentes para mantenerlas actualizadas de acuerdo con las conclusiones a las que se haya llegado en los órganos de gestión o gobierno encargados del seguimiento de su aplicación.
- h) El ejercicio de las facultades que le delegue la Junta de Gobierno.

4.4 Ámbitos de gestión

La estructura organizativa del Grupo ICF se compone de los siguientes ámbitos de gestión:

- **Tesorería y Mercado de Capitales:** se ocupa de la gestión de la tesorería del Grupo, así como de realizar propuestas y ejecutar operaciones de financiación.
- **Inversiones Crediticias:** engloba el origen de operaciones, la gestión de convenios de colaboración, el análisis del riesgo de crédito de las operaciones, la gestión y el seguimiento de clientes, la modificación de operaciones y las recuperaciones.
- **Desarrollo de Productos:** engloba la definición, puesta en marcha y seguimiento de productos, orientados a cubrir las necesidades financieras de los clientes, de acuerdo con las políticas generales del ICF.
- **Finanzas y Operaciones:** gestiona la contabilidad, el control de gestión, la planificación financiera, la administración de operaciones, la tecnología, los procesos y los servicios generales.
- **Cumplimiento y Control:** desarrolla ejecutivamente las funciones de gestión y control del riesgo operativo, el control global del riesgo, las funciones de cumplimiento normativo, control interno y auditoría interna. Garantiza la existencia de un sistema de control interno de gestión de riesgos adecuado, asegurando de manera razonable la eficiencia y la eficacia en el uso de los recursos, la fiabilidad y coherencia de la información contable y de gestión y el cumplimiento de la legalidad.

- **Recursos Humanos:** propone e implanta las políticas de personas, gestionando el talento y la vida de la organización, englobando las diferentes funciones de organización, reclutamiento y selección, desarrollo y formación, compensación y beneficios, gestión contractual y de nómina, prevención de riesgos y relaciones con la representación de los trabajadores y las trabajadoras, contribuyendo a definir la cultura organizativa y alineando el equipo con la estrategia de la entidad.
- **Marketing y Comunicación:** engloba las funciones de análisis de necesidades y satisfacción de la clientela, así como la comunicación interna y externa con los diferentes grupos de interés (medios de comunicación, entidades, instituciones, tejido empresarial, etc.) y la gestión del material gráfico corporativo con el objetivo de velar por la imagen de marca e impulsa la notoriedad y reconocimiento del ICF.

Inversiones crediticias

De acuerdo con su potestad, la Junta de Gobierno ha delegado atribuciones en los diferentes órganos de gobierno y de gestión de las inversiones crediticias. Este sistema de delegaciones es proporcional al riesgo asumido. De esta forma, se fijan diferentes niveles de facultades para la aprobación del riesgo crediticio en función del importe de la operación y del importe acumulado con el grupo económico. La estructura de facultades y atribuciones a nivel piramidal es la siguiente:



Figura 4. Esquema de atribuciones para la admisión del riesgo de crédito

Inversiones en capital

Asimismo, la Junta de Gobierno ha delegado atribuciones en los diferentes órganos de gobierno y de gestión de las inversiones en capital. En este sentido, también se establece una estructura organizativa y de funciones relacionadas con la toma de decisiones sobre las inversiones en capital del Grupo ICF, que aprueba o eleva propuestas de inversión según el volumen de riesgo:



Figura 5. Esquema de atribuciones para la admisión de inversiones en capital

4.5 Funciones de gestión y control de riesgos

Las áreas y comités de negocio corresponden a la **primera línea de defensa**, y son los responsables de desarrollar y mantener controles efectivos sobre los riesgos de sus correspondientes negocios. En este sentido, cada área opera en el marco de las políticas de riesgo que mantiene definidas y aprobadas y que le permiten identificar, gestionar y mitigar sus riesgos, así como operar en un entorno de control adecuado. A continuación, se describen las funciones y responsabilidad de las unidades de negocio correspondientes a la primera línea de defensa:

La unidad de **Tesorería y Mercado de Capitales** se encarga de ejecutar las directrices y políticas de inversión y financiación que emanan del Comité de Activos y Pasivos (COAP) y/o del Comité de Dirección. Entre sus funciones se encuentran las siguientes:

- Cumplimiento de las políticas y límites de inversión definidos.
- Decidir y ejecutar inversiones que se adecúen a los parámetros establecidos.
- Proponer y ejecutar la contratación de endeudamiento de la entidad.
- Evaluar y hacer propuestas en relación con la gestión de activos y pasivos del balance del ICF.

La unidad de **Inversiones en Fondos de Capital Riesgo**, entre cuyas funciones destacan las siguientes:

- Análisis de las propuestas de inversiones en instrumentos de capital riesgo.
- Propuesta de inversiones al Comité de Inversiones en Capital y a la Comisión Ejecutiva.
- Realización de *due diligence*: características del instrumento, estructura de gobierno del instrumento, remuneración de la sociedad gestora, supuestos de sustitución y cese de la gestora y salida de personas clave, política de distribuciones, capacidad de captación de inversiones.

La unidad de **Inversiones Crediticias**, entre cuyas funciones destacan las siguientes:

- Análisis y valoración de las operaciones solicitadas por los clientes, así como la realización de informes de análisis.
- Solicitud y obtención de información para el estudio de la operación.
- Realización de los cuestionarios y validación de los controles de PBC y elusión fiscal, de las operaciones y clientes analizados.
- Propuesta de decisión a reportar al nivel de atribución correspondiente.

- Gestión documental de las operaciones aprobadas mediante la confección de los certificados de aprobación.
- Alta y gestión de las subvenciones vinculadas a las operaciones tramitadas.

La unidad de Seguimiento y Gestión de Riesgo, entre cuyas funciones destacan las siguientes:

- Seguimiento sistemático y revisión anual de los riesgos que superen cierto umbral establecido por políticas.
- Seguimiento sintomático: acciones que se deben realizar frente a las alertas que genera el sistema.
- Análisis y valoración de modificaciones de operaciones que tengan su origen en las dificultades de pago de los clientes.
- Gestión de las operaciones en situación irregular, de cara a la recuperación de la inversión.
- Decisión de la estrategia de recobro y elevación de propuesta de traspaso a contencioso.
- Seguimiento de los concursos de los acreditados; gestión de subastas de bienes y propuestas de dación en pago; gestión, administración y venta de los activos adjudicados.

La unidad de Cumplimiento Normativo, entre cuyos objetivos destacan los siguientes:

- Desarrollar el entorno de control para toda normativa que establezca una supervisión efectiva sobre un conjunto de riesgos que sean susceptibles de establecer mecanismos de control interno y una procedimentalización de las actividades relacionadas, como la prevención de blanqueo de capitales y financiación del terrorismo o la protección de datos de carácter personal.
- Llevar a cabo las acciones de control sobre las materias de origen interno que puedan tener una relevancia de carácter reputacional sobre el ICF y su Grupo o que, en su desarrollo, se haga partícipe a la función de Cumplimiento Normativo para su ejecución, por ejemplo, los códigos de conducta, seguridad o gobierno interno.
- Presentar a la Comisión Mixta de Auditoría y Control (CMAyC), para su aprobación, un plan de trabajo anual relativo a las funciones del área, y, periódicamente, reportar sobre su evolución.

La unidad de Auditoría y Control Interno corresponde a la tercera línea de defensa y es la encargada de, entre otras, las siguientes funciones:

- Elabora los planes de auditoría y control interno que se revisarán, como mínimo, una vez al año. Los mencionados planes tendrán que contemplar los requerimientos específicos de la Comisión Mixta de Auditoría y Control y presentarse para su consideración y aprobación.
- Examina y evalúa los sistemas y procedimientos de gestión, evaluación y control de riesgos, así como las metodologías utilizadas para su valoración.
- Supervisa regularmente el cumplimiento, suficiencia y eficacia de las políticas, procedimientos, sistemas de información y sistemas internos de control del Grupo, vigilando el cumplimiento de las leyes, normas y regulaciones aplicables. En particular, supervisa el sistema de control interno de la información financiera.

El **área de Control Global del Riesgo**, con dependencia jerárquica de la Dirección Corporativa de Cumplimiento y Control, corresponde a la segunda línea de defensa y tiene asignados, entre otras, las siguientes funciones principales:

- Controlar y analizar sistemáticamente la evolución de todos los riesgos relevantes del Grupo ICF y comprobar la adecuación de los mismos a las políticas establecidas.
- Proponer las directrices, metodologías y estrategias para la gestión de todos los riesgos.
- Garantizar la integridad de los sistemas de información y de las técnicas de medición de riesgos que se utilizan para controlar el perfil de riesgo del Grupo relativo a su apetito.
- Reportar periódicamente a la Comisión Mixta de Auditoría y Control y de forma puntual, a los comités que lo requieran, la posición actualizada de los diferentes riesgos y métricas del RAS.

4.6 Comités

Sin perjuicio de las funciones y responsabilidades anteriores, durante el 2022, la gestión de los riesgos se ha realizado también en los siguientes comités:

- **Comité de Dirección:** en este ámbito, incorpora las acciones encaminadas a la supervisión de todos los riesgos del Grupo ICF, así como evaluar su adecuación al perfil de riesgo objetivo establecido, validar que los riesgos asumidos son compatibles con el nivel de solvencia y garantizar el cumplimiento de los límites internos establecidos.
- **Comité de Activos y Pasivos (COAP):** es el encargado de supervisar los riesgos de balance de tipo de interés, liquidez y financiación. Por otro lado, el COAP valida que las estrategias de inversión y financiación sean coherentes y óptimas con los niveles de rentabilidad y riesgo que la entidad está dispuesta a asumir.
- **Comité de Seguimiento (COSE):** es el responsable de la revisión de las carteras y de clientes en seguimiento especial y refinanciación, teniendo control sobre la evolución de la calidad crediticia. Por otro lado, decide sobre la gestión, calificación contable y dotaciones que se deben establecer para todos los titulares, excepto para aquellos calificados como dudosos por razones de morosidad.
- **Comité de Inversiones Crediticias (CINC):** puede tomar decisiones sobre las propuestas de inversión de riesgo crediticio que sean de su competencia de acuerdo con los umbrales de decisión establecidos y puede modificar operaciones, líneas y convenios. Además, puede tomar los acuerdos sobre alineación y explotación de bienes que se hayan adquirido en procedimientos judiciales.

5. RECURSOS PROPIOS COMPUTABLES Y REQUERIMIENTOS DE CAPITAL

5.1 Recursos propios computables

A continuación, se muestra el detalle de las partidas que componen los recursos propios computables del Grupo ICF a 31 de diciembre de 2022, así como su comparativa respecto al 31 de diciembre de 2021:

RECURSOS PROPIOS COMPUTABLES DEL GRUPO ICF	2022	2021	Diferencias
Tier 1	966,4	954,9	11,5
Capital desembolsado	693,1	693,1	0,0
Reservas	227,8	192,9	34,9
Resultado del ejercicio	27,4	36,4	-9,0
(-) Activos inmateriales	-0,1	-0,3	0,15
(-) Dedución por participaciones financieras significativas	0,0	0,0	0,0
(-) Dedución por participaciones financieras no significativas	-22,6	-22,7	0,15
(+/-) Ajustes por valoración	40,8	55,5	-14,7
Tier 2	19,6	20,2	-0,7
Cobertura genérica (*)	104,3	66,0	38,3
(-) Exceso de cobertura genérica	-84,7	-45,8	-38,9
Recursos propios computables = Tier 1 + Tier 2	986,0	975,2	10,8

(*) Cobertura no asignada a operaciones a nivel individual.

Tabla 4. Comparativa anual de la composición de los recursos propios computables del Grupo ICF

Al cierre del ejercicio 2022, el capital Tier 1 corresponde a 966.4 M€, con un incremento respecto al 2021 de

11.5 M€. Este aumento es combinación del incremento de las reservas, por la asignación contra reservas del resultado del ejercicio del año anterior con un impacto neto positivo de 36 M€ y el deterioro de las posiciones de la cartera de renta fija que representan gran parte del impacto negativo que se da en la partida de ajustes de valor, con un importe neto de -15.8 M€.

El capital regulador total, constituido como la suma de capital Tier 1 más capital Tier 2 (el Grupo ICF no incorpora elementos de capital computables como Additional Tier 1), se ha incrementado, respecto al cierre del ejercicio 2021, en 10,8 M€, hasta llegar a los 986 M€.

A continuación, se muestra gráficamente la evolución de los recursos propios computables a través de los diferentes elementos que los componen:



Figura 6. Evolución anual de los recursos propios computables del Grupo ICF.

5.2 Requerimientos de capital

A continuación, se adjunta el total de requerimientos de capital por riesgos de Pilar 1 desglosados por tipo de riesgo a 31 de diciembre de 2022:



Figura 7. Consumo de capital por tipología de riesgo (riesgos de Pilar 1).

El principal riesgo del Grupo ICF es el riesgo de crédito⁴, con el 96% de consumo de capital, seguido del operativo, con un 4%. Dado que el Grupo ICF no presenta posiciones en la cartera de negociación a cierre de diciembre de 2022, queda exento de requerimientos de capital por riesgo de mercado.

Los activos que se incluyen en el cálculo de los requerimientos de capital por riesgo de crédito se evalúan según la metodología estándar que se indica en el Reglamento (UE) n.º 575/2013, teniendo en cuenta, cuando procede, las modificaciones introducidas en el Reglamento (UE) n.º 2019/876. A continuación, se muestran los requerimientos de capital asignados por riesgo de crédito, detallados por tipología de producto:

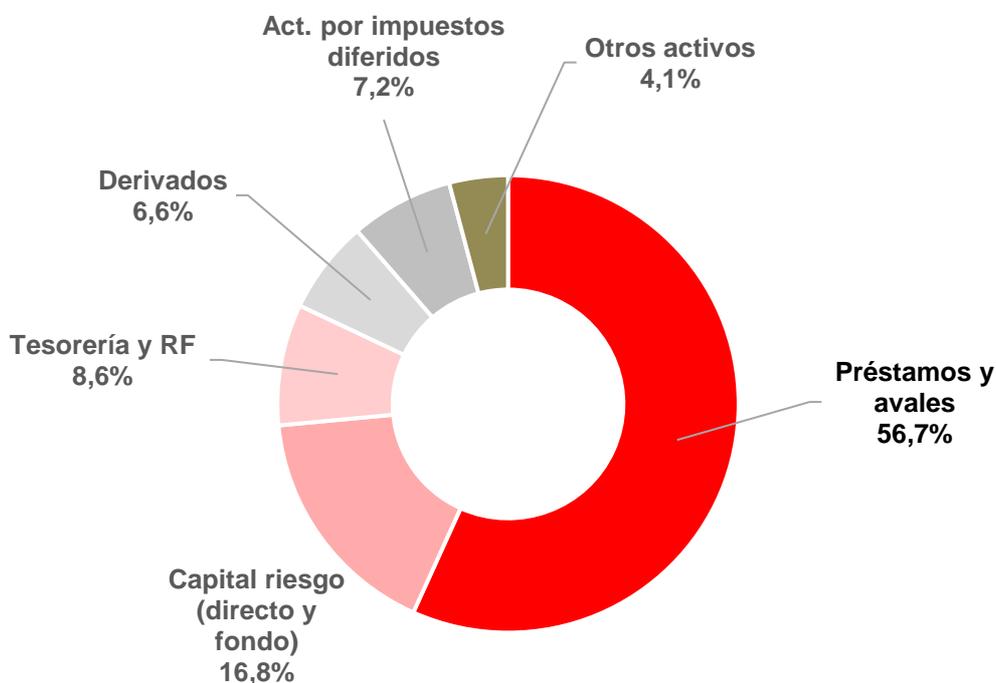


Figura 8. Consumo de capital por tipología de producto.

A continuación, se muestra una tabla donde se detalla, por producto y riesgo, el cálculo de los activos ponderados por riesgo y los requerimientos de capital por los riesgos de Pilar I a 31 de diciembre de 2022.

⁴ El riesgo de crédito incluye también el riesgo de contraparte.

<i>Millones de euros</i>	Exposición ⁽¹⁾ en el ámbito regulador	Exposición neta ⁽²⁾ en el ámbito regulador	Ponderación por riesgo	Activos ponderados por riesgo (APR)	Req. de capital por los riesgos de Pilar I (8 % APR)	%
RIESGO DE CRÉDITO	3.541,9	3.172,5	76%	2.398,6	191,9	95,8%
a) Inversión crediticia	2.543,0	2.196,2	62%	1.367,2	109,4	54,6%
<i>Préstamos</i>	2.425,9	2.130,3	62%	1.317,9	105,4	52,7%
Riesgo normal	2.261,2	2.102,0	61%	1.275,5	102,0	51%
Riesgo dudoso	164,7	28,3	150%	42,4	3,4	2%
<i>Avales:</i>	114,1	62,9	76%	47,9	3,8	1,9 %
Riesgo normal	112,3	62,7	76%	47,7	3,8	2%
Riesgo dudoso	1,81	0,2	100%	0,2	0,0	0%
<i>Préstamos de mediación</i>	3,0	3,0	47%	1,4	0,1	0,1%
b) Capital riesgo (directo y fondo)	299,9	277,3	143%	395,7	31,7	15,8%
<i>Participaciones en capital y capital riesgo (riesgo vivo):</i>	187,8	165,2	172%	283,6	22,7	11,3%
de los que, sujetos a ponderación, 150 %	152,0	129,4	150%	194,1	15,5	8%
de los que, sujetos a ponderación, 250%	35,8	35,8	250%	89,5	7,2	4%
<i>Capital riesgo (compromisos)</i>	112,1	112,1	100%	112,1	9,0	4,5%
c) Cuentas corrientes y depósitos	79,5	79,5	50%	39,7	3,2	1,6%
d) Inversiones en renta fija	221,4	221,4	75%	165,9	13,3	6,6%
e) Otros activos	148,6	148,6	66%	98,6	7,9	3,9%
f) Activos fiscales diferidos	69,4	69,4	250%	173,5	13,9	6,9%
g) Derivados	180,1	180,1	88%	158,0	12,6	6,3%
Riesgo de contraparte	44,3	44,3	50%	22,2	1,8	0,9%
Riesgo de CVA ⁽⁴⁾	135,8	135,8	100%	135,8	10,9	5,4%
RIESGO OPERATIVO⁽⁵⁾	104,1	104,1	100%	104,1	8,3	4,2%
TOTAL	3.646,0	3.276,6	76%	2.502,7	200,2	100%

Tabla 5. Composición de los activos ponderados por riesgo (APR) y los requerimientos de capital de Pilar 1

(1) Exposición bruta de provisiones. (2) La exposición neta incluye las técnicas de mitigación del riesgo de crédito. (3) Exposición según el artículo 282 del CRR II. (4) Los requerimientos de capital por riesgo CVA se calculan según lo definido en el artículo 384 del CRR. Según el artículo 92, la exposición se calcula multiplicando por 12,5 los requerimientos de capital. (5) Los requerimientos de capital por riesgo operativo se calculan como el 15 % de la mediana durante 3 años del indicador relevante, tal como se define en los artículos 315 y 316 del CRR. Según el artículo 92, la exposición se calcula multiplicando por 12,5 los requerimientos de capital.

Los activos totales ponderados por riesgo del Grupo ICF resultan en 2.502,7 M€, el 54,6% de los cuales proviene de inversiones crediticias, en línea con la actividad que desarrolla el Grupo.

Los requerimientos mínimos de capital por riesgos de Pilar I al cierre de 2022 son de 200,2 M€, con un colchón de capital disponible en el Grupo ICF de 785,8 M€. A título ilustrativo, se muestra una tabla comparativa con datos correspondientes a los cierres de 2022 y 2021:

	2022	2021	Diferencias
RR. PP. CC. del Grupo ICF	986,0	975,2	10,8
APR totales	2.502,7	2.292,1	210,6
Requerimientos de capital por riesgos de Pilar I (8 %)	200,2	183,3	16,9
Capital disponible	785,8	791,9	-6,1

Tabla 6. Comparativa anual de los recursos propios computables (RR. PP. CC.), activos ponderados por riesgo (APR), requerimientos de capital y capital disponible

El Grupo ICF cumple, a 31 de diciembre de 2022, con todos los límites reguladores a efectos de ratios de capital:

Ratios de capital	2022	Requerimientos mínimos		
		TOTAL	Mínimo ⁵	Buffer de conservación ⁶
Ratio de capital ordinario (CET1)	38,6%	7,0%	4,5%	2,5%
Ratio de capital total	39,4%	10,5 %	8,0%	2,5%

Tabla 7. Ratios de capital del Grupo ICF al cierre de 2022

A cierre de 2022, la ratio de apalancamiento del Grupo ICF es del 37,1%, un valor que cumple ampliamente con los límites reguladores establecidos por la ratio de apalancamiento del 3 %, de conformidad con las directrices del Reglamento (UE) n.º 575/2013 en el artículo 429 y su modificación en el Reglamento (UE) n.º 2019/876 (indicado en el punto 10 de este último).

	2022	2021	Diferencias
Ratio de apalancamiento	37,1%	35,5%	+1,6 pp

Tabla 8. Comparativa anual de la ratio de apalancamiento del Grupo ICF.

⁵ Capítulo I, sección 1, artículo 92 del Reglamento UE 575/2013.

⁶ Capítulo 4, sección 1, artículo 129 de la Directiva 2013/36/UE.

6. RIESGO DE CRÉDITO

6.1 Definición contable de morosidad y de posiciones deterioradas

Exposiciones deterioradas y evidencia objetiva de deterioro

El Grupo considera que hay una evidencia objetiva de deterioro (EOD) cuando se han producido uno o más acontecimientos con un impacto negativo sobre sus flujos de efectivo estimados. Constituyen evidencia que un activo financiero presenta un deterioro crediticio los datos observables relativos a los acontecimientos siguientes:

- Impago superior a 90 días. Asimismo, se incluyen todas las operaciones de un titular cuando el importe de las operaciones con saldos vencidos con más de 90 días de antigüedad, sea superior al 20% de los importes pendientes de cobro.
- Presencia de dudas razonables sobre el reembolso total del activo.
- Dificultades financieras significativas del emisor o el prestatario.
- Incumplimiento de cláusulas contractuales como, por ejemplo, situaciones de impago o de mora.
- Otorgamiento del prestamista de concesiones o ventajas por razones de tipo económico o contractual con motivo de dificultades económicas del prestatario, que en otro caso no se hubieran otorgado y que muestran evidencia de deterioro.
- Probabilidad cada vez más grande de que el prestatario entre en quiebra o en cualquier otra situación de reorganización financiera.
- Desaparición de un mercado activo para el instrumento financiero en cuestión ocasionado por las dificultades financieras del emisor.
- Compra u originación de un activo financiero con un descuento importante que refleje las pérdidas crediticias sufridas.

Clasificación de las operaciones en función del riesgo de crédito por insolvencia

Los instrumentos financieros, incluidas las exposiciones fuera de balance, se clasifican en las siguientes categorías, teniendo en cuenta si desde el reconocimiento inicial de la operación se ha producido un incremento significativo del riesgo de crédito y si ha tenido lugar un acontecimiento de incumplimiento:

- Fase 1 – Riesgo normal: el riesgo de que se produzca un acontecimiento de incumplimiento no ha aumentado de forma significativa desde el reconocimiento inicial de la operación. La corrección de valor por deterioro para este tipo de instrumentos equivale a las pérdidas crediticias esperadas en doce meses.
- Fase 2 – Riesgo normal en vigilancia especial: el riesgo de que se produzca un acontecimiento de incumplimiento ha aumentado de forma significativa desde el reconocimiento inicial de la operación. La corrección de valor por deterioro para este tipo de instrumentos se calcula como las pérdidas crediticias esperadas en la vida estimada de la operación.

- Fase 3 – Riesgo dudoso: se ha producido un acontecimiento de incumplimiento en la operación. La corrección de valor por deterioro para este tipo de instrumentos se calcula como las pérdidas crediticias esperadas en la vida estimada de la operación.

- Riesgo fallido – Operaciones para las cuales el Grupo no tiene expectativas razonables de recuperación. La corrección de valor por deterioro para este tipo de instrumentos equivale a su valor en libros y conlleva su baja total del activo.

A continuación, se adjunta una tabla comparativa de algunos indicadores del riesgo de crédito al cierre de 2022 y 2021:

Millones de euros	2022	2021	Diferencias (%)
Total cartera	2.228	2.262,5	-1,5%
Riesgo dudoso	166,6	184,4	-9,4%
Ratio de morosidad	7,5%	8,2%	-0,7%
Ratio de cobertura	139,2%	114,0%	+25,2%

Tabla 9. Comparativa anual del volumen de la cartera y riesgo dudoso (incluye préstamos y avales brutos de provisiones), índice de morosidad y ratio de cobertura.

6.2 Correcciones de valor por deterioro de activos y provisiones por riesgos y compromisos contingentes

Las provisiones por deterioro de riesgo de crédito se calculan de acuerdo con los criterios establecidos en la Circular 4/2017 del Banco de España, modificada por la Circular 6/2021. Estas provisiones se pueden complementar con las cantidades adicionales que se consideran necesarias para recoger las características particulares de los acreditados, sectores o carteras que no se pueden identificar en el proceso general de estimación de la provisión por deterioro.

Metodologías de estimación de las pérdidas crediticias por insolvencia

El importe de las pérdidas por deterioro experimentadas por estos instrumentos equivale a la diferencia negativa que surge al comparar los valores actuales de sus flujos de efectivo futuros previstos descontados al tipo de interés efectivo y sus respectivos valores en libros.

En la estimación de los flujos de efectivo futuros de los instrumentos de deuda se tienen en consideración:

- La totalidad de los importes que está previsto obtener durante la vida restante del instrumento, incluso, si procede, de los que puedan tener su origen en las garantías con que cuente (una vez deducidos los costes necesarios para su adjudicación y posterior venta). La pérdida por deterioro considera la estimación de la posibilidad de cobro de los intereses devengados, vencidos y no cobrados.
- El diferente tipo de riesgo al que esté sujeto cada instrumento.
- Las circunstancias en que previsiblemente se producirán los cobros.

El proceso de evaluación de las posibles pérdidas por deterioro de estos activos se lleva a cabo mediante procesos diferenciados en función de la consideración de los clientes como individualmente significativos o no significativos, después de realizar un análisis de la cartera y de la política de seguimiento aplicada por la entidad.

Una vez fijados los umbrales, el proceso que se sigue es el siguiente:

- Análisis individualizado: por activos individualmente significativos, se realiza un análisis para identificar clientes con evidencia objetiva de deterioro (EOD), distinguiendo dos colectivos:
 - o Clientes con EOD: se calcula la pérdida incurrida basada en el valor presente de los flujos futuros esperados (repago del principal más intereses) de cada operación del cliente (descontados con la tasa de interés efectiva original) y se compara este valor actual con el valor en libros. Por eso, se consideran tanto la hipótesis de continuidad del negocio (*going concern*) como el supuesto de liquidación y ejecución de garantías (*gone concern*).
 - o Clientes que no presentan EOD: se verifica que no presenten una evidencia cierta de deterioro y que no se requiera ningún tipo de provisión dada su adecuada situación crediticia. Estas exposiciones se agrupan en colectivos homogéneos de riesgo y se realiza una evaluación colectiva de sus pérdidas por deterioro.
- Análisis colectivo: para exposiciones no significativas con EOD y para el resto de las exposiciones se realiza un cálculo colectivo por grupos homogéneos de riesgo, para obtener tanto las coberturas genéricas asociadas a un grupo de operaciones como las de coberturas específicas para cubrir operaciones concretas, que cuenten con características de riesgo similar que permiten su clasificación en grupos homogéneos. A estos efectos, el ICF utiliza como referencia y porcentajes mínimos los parámetros de riesgo suministrados por el Banco de España en la Circular 4/2017, que están basados en la experiencia histórica del mercado español, que se incrementan si se considera necesario para algún colectivo en particular, en función de la previsión realizada para este colectivo por el Grupo.

6.3 Variaciones por deterioro y provisiones por riesgo de crédito

En la tabla 10, se presenta el movimiento de las pérdidas por deterioro contabilizadas durante el ejercicio 2022. A 31 de diciembre de 2022, las coberturas de las operaciones no deterioradas incluyen un importe de 88.592 miles de euros (36.437 miles de euros en 2021) para operaciones clasificadas como normal y 47.168 miles de euros (52.762 miles de euros en 2021) para operaciones clasificadas como normal en vigilancia especial.

El cálculo de las provisiones por deterioro de riesgo de crédito se ha complementado derivado del entorno macroeconómico y geopolítico caracterizado por una mayor volatilidad, presiones inflacionistas, problemas en la cadena de suministro y políticas monetarias más restrictivas, situaciones que se han agravado a raíz del conflicto bélico entre Rusia y Ucrania y que generan incertidumbres sobre algunas de las variables que el Grupo utiliza para estimar sus pérdidas por deterioro. Con motivo de lo anterior, el Grupo ha

complementado las provisiones por deterioro de riesgo de crédito con las cantidades adicionales que se han considerado necesarias para recoger las características particulares de los acreditados.

2022	Fase 1 y 2		Fase 3		Total
	Operaciones no deterioradas		Operaciones deterioradas		
	Cálculo individual	Cálculo colectivo	Cálculo individual	Cálculo colectivo	
Importe bruto					
Saldo a 1 de enero de 2022	-	1.954.202	96.048	91.029	2.141.279
Saldo a 31 de diciembre de 2022	-	1.940.513	60.387	105.452	2.106.352
Deterioro					
Saldo a 1 de enero de 2022	-	(89.198)	(94.967)	(27.732)	(211.897)
Dotaciones/Recuperaciones	-	(45.296)	42.725	(34.989)	(37.560)
Transferencias entre fases	-	(1.266)	(3.312)	4.578	-
Traspaso a fallidos	-	-	-	19.121	19.121
Saldo a 31 de diciembre de 2022	-	(135.760)	(55.554)	(39.022)	(230.336)

Tabla 10. Detalle de la evolución anual de las provisiones contables por riesgo de crédito correspondiente a créditos a la clientela (incluye préstamos participativos y excluye avales)

6.4 Distribución geográfica de las exposiciones

A continuación, se muestra la clasificación de la cartera crediticia del Grupo ICF por ámbito de inversión a 31 de diciembre de 2022. Se destaca que la operativa del Grupo se orienta a fomentar el crecimiento de las empresas catalanas, siendo por lo tanto su ámbito natural de actuación Cataluña:

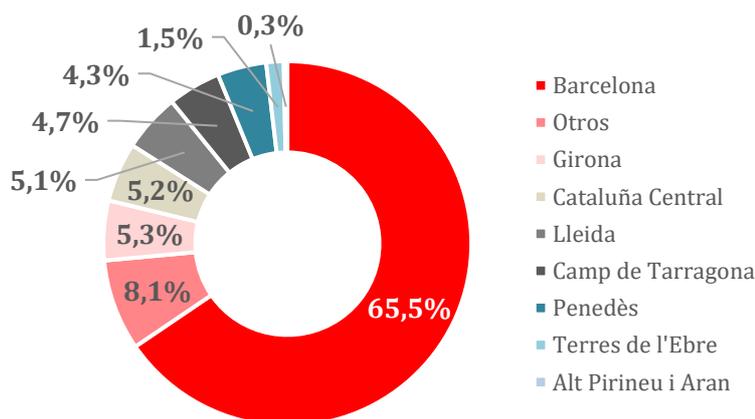


Figura 9. Distribución territorial de la cartera crediticia (calculada sobre exposición bruta)

La distribución según el ámbito de inversión se presenta utilizando la clasificación de veguerías. Se observa que la zona de Barcelona representa el 65,5% de la cartera del ICF, hecho que es coherente teniendo en cuenta el peso que esta tiene sobre el total del PIB de Cataluña.

En la siguiente tabla se presenta el valor contable bruto, separando las exposiciones que están en mora de las que no, las dotaciones por deterioro y el valor contable neto (valor contable total menos las dotaciones por deterioro), desglosadas por ámbito comarcal de inversión:

Millones de euros	Dudoso	No dudoso	Provisiones	Total ⁷
Barcelona	133,3	1.325,4	-189,3	1.269,4
Lleida	9,6	104,8	-3,1	111,3
Girona	6,7	111,3	-10,6	107,4
Penedès	4,8	91,1	-8,9	87,0
Otros	4,6	174,9	-7,3	172,2
Camp de Tarragona	4,0	99,7	-9,0	94,7
Alt Pirineu i Aran	2,0	5,0	-0,1	6,9
Cataluña Central	1,4	115,5	-3,0	113,9
Terres de l'Ebre	0,2	33,9	-0,5	33,5
TOTAL	166,6	2.061,6	-231,8	1.996,3

Tabla 11. Distribución territorial del riesgo dudoso y las provisiones (normales y específicas) contables por riesgo de crédito (préstamos y avales; no incluye préstamos participativos).

6.5 Distribución de las exposiciones por sector o contraparte

A continuación, se muestra la segmentación de la cartera crediticia a 31 de diciembre de 2022, distribuida según la CNAE:

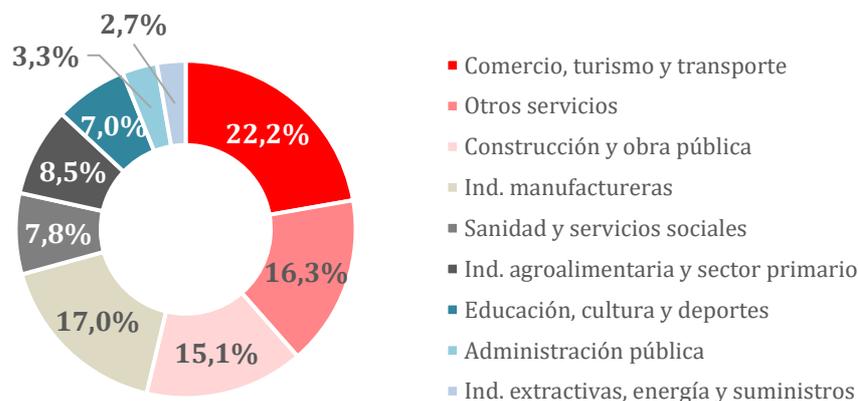


Figura 10. Segmentación sectorial de la cartera crediticia (calculada sobre la exposición bruta)

En la siguiente tabla se presenta el valor contable bruto de la totalidad de la cartera crediticia, separando las exposiciones que están en mora de las que no, las dotaciones por deterioro y el valor contable neto (valor contable total menos las dotaciones por deterioro), desglosadas por ámbito sectorial de inversión:

⁷ Las diferencias de este total con la exposición neta del riesgo de crédito por el cálculo de la ratio de solvencia son producidas por un tratamiento diferente a las provisiones genéricas, ajustes de valoración y fondos gestionados.

<i>Millones de euros</i>	Dudoso	No dudoso	Provisiones	Total
Comercio, turismo y transporte	23,3	472,0	-25,7	469,6
Ind. manufactureras	30,6	348,1	-33,5	345,2
Construcción y obra pública	16,7	320,7	-15,2	322,3
Otros servicios	74,3	289,7	-125,8	238,2
Ind. agroalimentaria y sector primario	2,8	186,9	-5,7	184,0
Sanidad y servicios sociales	0,9	172,3	-10,9	162,3
Educación, cultura y deportes	9,7	145,3	-14,0	141,0
Administración pública	0,0	74,3	0,0	74,3
Ind. extractivas, energía y suministros	8,3	52,2	-1,1	59,4
TOTAL	166,6	2.061,6	-231,8	1.996,3

Tabla 12. Distribución sectorial del riesgo dudoso y las provisiones contables por riesgo de crédito (incluye préstamos y avales; no incluye préstamos participativos)

Cabe destacar que las inversiones en el sector de construcción y obra pública se derivan única y exclusivamente de inversiones a través de líneas de vivienda social, así como de obra pública.

6.6 Distribución de las exposiciones por vencimiento residual

Se adjunta, a continuación, el vencimiento de las partidas de efectivo, crédito a la clientela, depósitos en entidades de crédito y valor representativo de deuda a 31 de diciembre de 2022, en función de sus plazos remanentes de vencimiento en dichas fechas, dadas sus condiciones contractuales:

<i>Millones de euros</i>	Miles de euros						Total
	A la vista	< 1 mes	1-3 meses	3-12 meses	1-5 años	> 5 años	
Efectivo, saldos en efectivo en bancos centrales y otros depósitos a la vista	79.479	0	0	0	0	0	79.479
Préstamos y partidas a cobrar	10.173	35.490	57.915	297.143	953.396	540.230	1.894.346
Depósitos en entidades de crédito	10.173	228,22	311,36	856	1.320	2.580	15.468
Bancos centrales	0	0	0	0	0	0	0
Crédito a la clientela	0	35.262	57.603	296.287	952.076	537.650	1.878.878
Valores representativos de deuda	0	127	16.104	39.076	163.476	2.570	221.354
Total activo	89.651	35.617	74.019	336.219	1.116.872	542.800	2.195.179

Tabla 13. Distribución temporal de los flujos de efectivo esperados (datos con ajustes de valor).

6.7 Pérdidas por deterioro y reversiones de las pérdidas previamente reconocidas

Las pérdidas por deterioro de los activos financieros no valorados a valor razonable con cambios en resultados por los ejercicios 2022 y 2021 son los siguientes:

Millones de euros	2022	2021
Deterioro del valor o (-) reversión del deterioro del valor de activos financieros no valorados a valor razonable con cambios en resultados:		
<i>Dotaciones al fondo de cobertura</i>	(87,2)	(58,0)
<i>Recuperaciones</i>	57,0	28,0
<i>Otros</i>	5,5	20,1
Deterioro de activos financieros disponibles para la venta	-	-
Total de préstamos y partidas a cobrar	(24,7)	(9,9)
Total de otros instrumentos financieros disponibles para la venta	-	-
Activos financieros valorados a coste	-	-
Total de activos financieros valorados a coste	-	-
Total	(24,7)	(9,9)

Tabla 14. Evolución anual de las provisiones por riesgo de crédito

6.8 Marco normativo

El riesgo de crédito es la posibilidad de pérdida económica derivada del potencial incumplimiento de las obligaciones financieras por parte del acreditado. Este riesgo se calcula según el método estándar (título II, capítulo 2, sección 1.ª del Reglamento [UE] n.º 575/2013 y sus modificaciones presentes en el Reglamento [UE] n.º 2019/876). Asimismo, se aplican ajustes por riesgo de crédito y técnicas de mitigación de los riesgos según los artículos 442 y 453, respectivamente, del Reglamento (UE) n.º 575/2013.

6.9 Identificación de las agencias de calificación externa (ECAI) utilizadas

El Grupo ICF utiliza las agencias de calificación externa (ECAI) S&P, Moody's, Fitch y DBRS, reconocidas por el Banco Central Europeo, para determinar las ponderaciones de riesgo aplicables a las exposiciones procedentes de inversiones en renta fija, posiciones mantenidas con entidades financieras a través de depósitos, cuentas corrientes, operaciones de mediación y derivados. En este sentido se aplican las condiciones indicadas en el Reglamento (UE) n.º 575/2013, artículo 138, para determinar la evaluación crediticia final por exposición.

Se adjunta la comparativa entre 2022 y 2021 de la distribución de las exposiciones por *rating* del Grupo correspondientes a inversiones en renta fija y derivados. El 89,5% del total de las exposiciones corresponden a inversiones *investment grade* y un 10,5% en contrapartidas *high yield*.

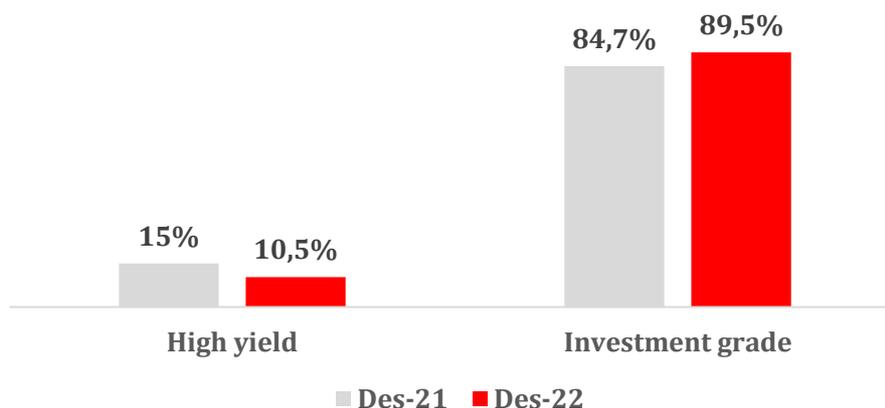


Figura 11. Distribución por *rating* de la contrapartida de las partidas de inversión en renta fija y derivados

6.10 Aplicación de técnicas de reducción del riesgo

El Grupo ICF aplica las técnicas de reducción del riesgo de crédito a las que hace referencia el Reglamento (UE) n.º 575/2013, artículo 453. En este sentido, y aplicando el principio de prudencia, solo se aplican técnicas de mitigación del riesgo de crédito mediante garantías cuando estas garantías corresponden a gobiernos regionales y entidades bancarias (incluyendo Avalis S.G.R.), aplicando el artículo 201, parte 1, letras (b) y (f) del Reglamento (UE) 575/2013, o su garantías hipotecarias según la aplicación del artículo 199 del Reglamento (UE) 575/2013 y el artículo 124 del mismo reglamento.

Por último, se destaca que, en el cálculo de los requerimientos de recursos propios por riesgo de crédito, el Grupo ICF aplica el artículo 501 del Reglamento (UE) n.º 575/2013 para las exposiciones con pequeñas y medianas empresas (pymes), que disfrutaban de un factor corrector del 0,7619. El Reglamento (UE) n.º 2019/876 incrementa la aplicación de este factor corrector a las exposiciones hasta un máximo de 2,5 M€ y aplica un factor del 0,85 a la exposición que sobrepase este máximo establecido.

6.11 Requerimientos de recursos propios por riesgo de crédito

El Grupo ICF aplica el método estándar para calcular los activos ponderados por riesgo de crédito. A 31 de diciembre de 2022, el 95,8% de los activos ponderados por riesgo (APR) pertenecen al riesgo de crédito, con un total de 2.398,6 M€. Hay que tener en cuenta que estos son los APR después de aplicar las técnicas de reducción del riesgo admisibles según la normativa de aplicación. Los requerimientos de capital por riesgo de crédito ascienden a 191,9 M€.

6.12 Requerimientos de recursos propios por riesgo de contraparte y CVA

El riesgo de contraparte se genera ante la posibilidad de incurrir en pérdidas como consecuencia del incumplimiento de las obligaciones contractuales, en tiempo y forma, por parte de entidades financieras en operaciones con instrumentos derivados.

El Grupo ICF, de conformidad con el artículo 286 del Reglamento (UE) n.º 575/2013, tiene definida una Política de gestión del riesgo de contraparte que se engloba dentro de la Política de riesgos financieros del Grupo ICF.

Se destaca que el Grupo ICF no realiza operaciones con pacto de recompra (repos) ni con derivados de crédito (CDS). El Grupo ICF utiliza derivados financieros únicamente como herramienta de gestión de los riesgos financieros y, cuando estas operaciones cumplen determinados requerimientos, se consideran operaciones de cobertura.

Los requerimientos de recursos propios por riesgo de contraparte que provienen de las posiciones que el Grupo ICF mantiene por derivados de tipo de interés se calculan con base en el método de la exposición original, utilizando como base el nocional del contrato, ponderado por el vencimiento residual y por el *rating* de la entidad financiera.

El cálculo del crédito *valuation adjustment* o CVA es un ajuste que se incluye en la valoración del derivado para incluir el efecto del riesgo de crédito de la contraparte en la valoración. La metodología usada a nivel prudencial para el cálculo del CVA es el método estándar (o *standard approach methodology* en inglés), tal como se indica en el artículo 384 del Reglamento (UE) n.º 575/2013.

Los requerimientos de recursos propios por CVA a consecuencia de las posiciones que el Grupo ICF mantiene por derivados de tipo de interés se calculan en base al mismo artículo 384 del Reglamento (UE) n.º 575/2013.

A 31 de diciembre de 2022, los APR derivados de la exposición con instrumentos derivados (contabilizando el riesgo de contraparte y de CVA) totalizan 158 M€ y los requerimientos de capital, 12,6 M€.

6.13 Acuerdos CMOF/ISDA y procesos de *netting*

Cuando el Grupo ICF designa una operación como cobertura, lo hace desde el momento inicial de las operaciones o de los instrumentos incluidos en la mencionada cobertura y documenta la operación de forma adecuada, de acuerdo con la normativa vigente. En la documentación de estas operaciones de cobertura se identifican correctamente el instrumento o instrumentos cubiertos y el instrumento o instrumentos de cobertura, además de la naturaleza del riesgo que se pretende cubrir, así como los criterios o métodos seguidos por el Grupo ICF para valorar la eficacia de la cobertura a lo largo de toda su duración, atendiendo al riesgo que se intenta cubrir.

El Grupo ICF dispone de contratos ISDA (International Swaps and Derivatives Association) o CMOF (contrato marco de operaciones financieras) para poder contratar derivados con una contraparte. El Grupo ICF tiene establecidos acuerdos de *netting* a través de los contratos ISDA y CMOF, con las contrapartes de derivados con las que opera, lo que permite realizar la compensación entre contratos de una misma tipología. La compensación de los valores de mercado positivos y negativos de las operaciones de derivados con una misma contraparte permite que, en caso de quiebra de esta, resulte a liquidar un único importe, y no un conjunto de valores correspondientes a cada operación individual.

El Grupo ICF cumple con los requerimientos de la normativa EMIR (Reglamento n.º 648/2012) y EMIR Refit (Reglamento n.º 2019/834). Esta normativa entró en vigor el 15 de septiembre de 2013 con efectos a partir

del 12 de febrero de 2014 y establece ciertas obligaciones de *reporting* que afectan a las entidades que operan con derivados. En este ámbito, la única entidad que opera con derivados en el Grupo ICF es el ICF, que se clasifica como Non Financial Counterparty (NFC) a efectos de *reporting* EMIR.

7. RIESGO DE MERCADO DE LA CARTERA DE NEGOCIACIÓN

El riesgo de mercado se define como la posibilidad de pérdidas asociadas a las variaciones de precio de los activos de las posiciones mantenidas en la cartera de negociación.

7.1 Requerimientos de recursos propios por riesgo de mercado

De conformidad con el artículo 325 bis, apartado 1 del Reglamento (UE) 2019/876, quedan exentos de requerimientos de capital por riesgo de mercado cuando la cartera de negociación sea de pequeño volumen. En este sentido, el Grupo ICF a cierre de 2022 no presenta ninguna posición en la cartera de negociación y, por lo tanto, no presenta requerimientos de capital por riesgo de mercado.

8. RIESGO ESTRUCTURAL DE TIPOS DE INTERÉS

8.1 Marco normativo

El Reglamento (UE) n.º 575/2013 establece en su artículo 448 que las entidades financieras harán pública, referente a la exposición por riesgo de tipos de interés sobre las posiciones no incorporadas en la cartera de negociación, la siguiente información:

- La naturaleza del riesgo de tipos de interés, las hipótesis básicas y la frecuencia de cálculo del riesgo de tipos de interés.
- La variación de los ingresos, valor económico u otra medida pertinente utilizada como consecuencia de la variación de los tipos de interés.

En el artículo 98, párrafo 5, de la Directiva 2013/36/UE, se expone la necesidad de evaluar el impacto sobre el valor económico en variaciones del riesgo de tipos de interés estructural.

8.2 Naturaleza del riesgo de tipos de interés

El riesgo estructural de tipos de interés es inherente a la actividad del Grupo ICF y se produce por variaciones de la curva de tipos, las cuales impactan sobre el margen de intereses y sobre el valor económico de la Entidad.

Las principales fuentes de riesgo de tipos de interés que afectan al Grupo ICF son:

- **Riesgo de reprecación o reinversión:** se origina cuando existe una diferencia temporal en el vencimiento o reprecación de las operaciones de activo y pasivo. En las operaciones a tipo fijo, el riesgo se origina en el momento de su vencimiento, mientras que, en las operaciones a tipo variable, es en el momento de actualización del cupón.
- **Riesgo de base:** se origina cuando las posiciones de activo y pasivo están referenciadas a diferentes bases de reprecación (EUR 3M, EUR 6M, EUR 12M).
- **Riesgo de la curva de tipos:** se origina por movimientos o cambios inesperados en la tendencia de los tipos de interés que no afectan por igual a todos los plazos de la curva.
- **Riesgo de opcionalidad:** riesgo originado por las opciones explícitas o implícitas a los activos o pasivos de balance.

8.3 Gestión del riesgo estructural de tipos de interés

El Grupo ICF realiza un seguimiento mensual de las métricas de riesgo estructural de tipos de interés. Este seguimiento incluye un control de límites de riesgo, los cuales quedan definidos en las políticas del Grupo. El seguimiento de este riesgo se notifica con periodicidad trimestral al Comité de Control Global del Riesgo y a la CMAyC.

Métricas de seguimiento del riesgo

Actualmente, el Grupo ICF utiliza las siguientes métricas de riesgo de tipos de interés estructural de balance:

- **Gap de reprecación.** Mide la sensibilidad del margen financiero a variaciones de la curva de tipos de interés, originada por la diferente estructura de vencimientos, o reprecación, entre las operaciones de activo y las operaciones de pasivo sensibles a movimientos de tipos de interés.
- **Sensibilidad del margen financiero (MF).** Mide el impacto en el margen de intereses en variaciones de la curva de tipos de interés. Este impacto se evalúa comparando el margen financiero proyectado a 1 año de acuerdo con el escenario base, que corresponde al escenario de tipos implícitos de mercado, con el margen financiero obtenido en el escenario estresado, el cual se diseña mediante perturbaciones de la curva de tipos de interés de mercado. Su resultado se expresa como cociente de estas dos magnitudes. La sensibilidad del margen financiero es una métrica basada en escenarios dinámicos; es decir, se realizan simulaciones del comportamiento del balance a futuro.
- **Sensibilidad del valor económico (VE).** Mide el impacto del valor presente de las masas patrimoniales del balance ante variaciones de la curva de tipos de interés. Este impacto se evalúa comparando el valor económico calculado en el escenario base, que incluye curvas implícitas de mercado, con el resultado del VE calculado bajo un escenario estresado, el cual se diseña mediante perturbaciones de la curva de tipos de interés de mercado. Su resultado se expresa en relación con el valor económico de las masas sensibles de balance.

Sensibilidad del margen financiero y el valor económico

El Grupo ICF tiene definidos diferentes escenarios para calcular el impacto sobre el margen financiero y el valor económico. A continuación, se detallan los principales escenarios utilizados:

- **Escenario regulador.** Este escenario se define en la guía EBA/GL/2018/02⁸ (en el apartado 4.5) y en la Circular 2/2016 (Norma 50) del BdE y aplica una variación instantánea y paralela de -200 pb sobre todos los puntos de la curva de tipos. Esta perturbación incluye un *floor* (límite inferior) que establece que los tipos negativos no pueden ser inferiores al -1 %, nivel que va incrementándose hasta llegar al *floor* del 0 % en el plazo de 20 años.
- **Escenario paralelo +/-100 pb.** Este escenario aplica una variación instantánea y paralela de +/-100 pb sobre todos los puntos de la curva de tipos.

A cierre de 2022, la sensibilidad del margen financiero bajo variaciones definidas por el escenario regulador fue del -7,0% (peor escenario); asimismo, la sensibilidad del valor económico fue del -2,3%, siendo el peor escenario. Ambas métricas se encuentran por debajo de los límites reguladores establecidos que definen variaciones negativas superiores al -50% en caso del margen financiero y variaciones negativas superiores al 20% en el caso del valor económico, aplicando el artículo 98, apartado 5 de la Directiva 2013/36/UE, así como la Circular 3/2008 del Banco de España, norma centésima sexta, apartado 3, (a) y (b).

Escenario	Variación Valor económico	Variación Margen financiero
Escenario regulador (+/- 200 pb)	-2,3% / +2,8%	+6,9% / -7,0%
Escenario paralelo (+/- 100 pb)	-1,2% / +1,3%	+3,5% / -3,5%

Tabla 15. Sensibilidad del valor económico y el margen financiero a escenarios de caída instantánea y paralela de la curva de tipos de interés

De forma complementaria, se incorpora, en el seguimiento de la métrica de sensibilidad del valor económico, los escenarios de estrés recomendados por la guía EBA/GL/2018/02 que se aplican a nivel superior (*supervisor outlier tests*). Estos escenarios se caracterizan por tener un *floor* por debajo del 0 % y un carácter dinámico en función del entorno de tipos vigente:

- **Parallel Up:** incremento paralelo de todos los puntos de la curva en +200 pb.
- **Parallel Down:** decremento paralelo de todos los puntos de la curva en -200 pb.
- **Steeper:** caída de los tipos a corto plazo e incremento de los tipos a largo. Incremento general de la pendiente de la curva.
- **Flattener:** incremento de los tipos a corto plazo y disminución de los tipos a largo. Disminución general de la pendiente de la curva.
- **Short Up:** incremento de los tipos a corto plazo.
- **Short Down:** disminución de los tipos a corto plazo.

Los resultados de este test que se presenta a continuación muestran que el riesgo de tipos de interés asumido por el Grupo ICF es inferior a los niveles considerados significativos, que se definen como las

⁸ La guía se encuentra actualmente en proceso de revisión por parte del supervisor ([EBA](#))

variaciones por encima del -15 % del capital de nivel 1 del Grupo ICF, según la guía EBA/GL/2018/02, apartado 4.5 (en el punto 114).

Escenarios EBA	Variación Valor económico	Impacto (M€)
<i>Parallel Up</i>	-2,3%	-24,1
<i>Parallel Down</i>	+2,8%	28,7
<i>Steeper</i>	+0,8%	8,2
<i>Flattener</i>	-1,1%	-11,9
<i>Short Rate Up</i>	-1,8%	-18,9
<i>Short Rate Down</i>	+1,9%	19,8
Máximo (*)	-2,31%	-22,4
15 % CET1		145

Tabla 16. Sensibilidad del valor económico bajo varios escenarios definidos por la EBA

Gap de reprecación

A continuación, se presenta el *gap* estático de reprecación (activo menos pasivo) en millones de euros al cierre de 2022. La gráfica muestra tanto la estructura discreta, en intervalos mensuales hasta 1 año, como su estructura acumulada:

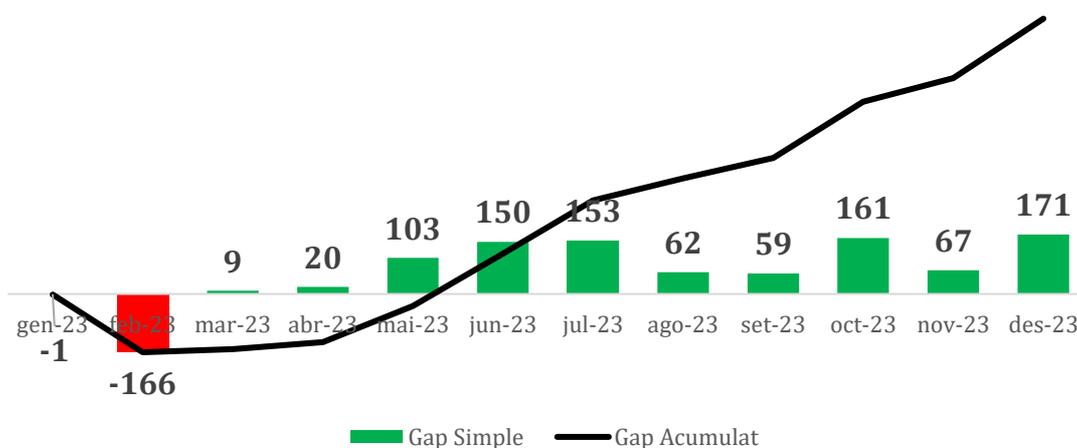


Figura 12. Gap de reprecación a 12 meses (M€)

De forma complementaria, la siguiente tabla muestra el gap de depreciación hasta un período de 25 años:

En miles de euros RENOVACIÓN	Balance sensible		% activo total		CUANTIFICACIÓN DEL GAP ESTÁTICO		
	Activo	Pasivo	Activo	Pasivo	Simple	Acumulado	GAP acum.
Hasta 1 mes	177.840	179.072	6,8%	6,8%	-1.232	-1.232	0,0%
De 1 a 3 meses	257.737	414.391	9,8%	15,8%	-156.654	-157.886	-6,0%
De 3 a 6 meses	472.584	199.605	18,0%	7,6%	272.979	115.093	4,4%
De 6 a 12 meses	812.486	139.163	31,0%	5,3%	673.323	788.416	30,0%
Acumulado 12 m	1.720.647	932.231	65,6%	35,5%		788.416	30,0%
De 1 a 2 años	200.345	81.228	7,6%	3,1%	119.117	907.533	34,6%
De 2 a 3 años	86.737	35.407	3,3%	1,3%	51.330	958.863	36,5%
De 3 a 4 años	65.888	51.097	2,5%	1,9 %	14.791	973.654	37,1%
De 4 a 5 años	29.698	37.630	1,1%	1,4%	-7.932	965.722	36,8%
De 5 a 7 años	60.467	74.702	2,3%	2,8%	-14.235	951.487	36,3%
De 7 a 10 años	50.609	104.675	1,9 %	4,0%	-54.066	897.421	34,2%
De 10 a 15 años	40.915	19.706	1,6%	0,8%	21.209	918.630	35,0%
De 15 a 20 años	25.382	11.653	1,0%	0,4%	13.730	932.360	35,5%
De 20 a 25 años	12.553	5.404	0,5%	0,2%	7.149	939.509	35,8%
De 25 a 30 años	3.215	150	0,1%	0,0%	3.065	942.574	35,9%
TOTAL	2.296.458	1.353.883	87,5%	51,6%		942.574	35,9%

Tabla 17. Gap estático de depreciación hasta 25 años

Riesgo de base

Asimismo, la entidad también realiza un control del riesgo de base, analizando la distribución de las bases de referencia tanto del activo como del pasivo, para determinar si la distribución del balance es coherente con la exposición al riesgo de tipos de interés objetivo. Se adjunta, a continuación, el detalle a 31 de diciembre de 2022:

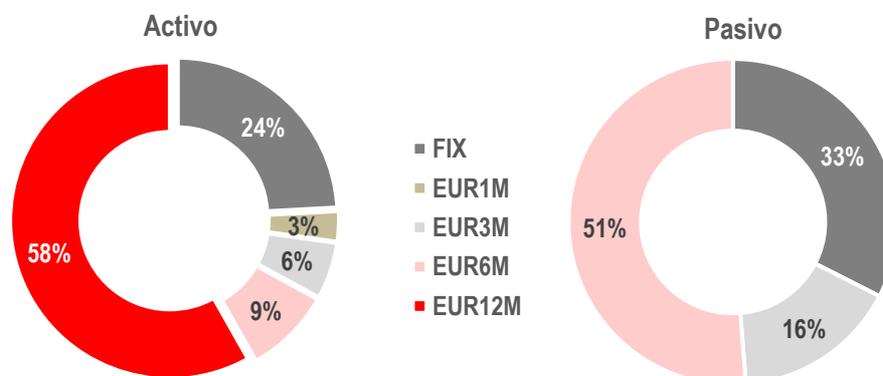


Figura 13. Distribución del riesgo de base de las masas sensibles del balance

8.4 Requerimientos de recursos propios por riesgo de tipos de interés

El Grupo ICF no tiene requerimientos de recursos propios por riesgo de tipos de interés.

9. RIESGO DE TIPOS DE CAMBIO

9.1 Requerimientos de recursos propios por riesgo de tipos de cambio

De conformidad con el artículo 351 del Reglamento (UE) 575/2013 y su ampliación en el artículo 325 bis del Reglamento (UE) 2019/876, los requerimientos de recursos propios por riesgo de cambio pueden considerarse nulos cuando la suma de las posiciones globales netas en divisas y oro no supere el 2% de los recursos propios computables.

El Grupo ICF no tiene consumo de recursos propios por tipo de cambio ni oro.

10. RIESGO DE LIQUIDEZ

10.1 Marco normativo

Según la Directiva 2013/36/UE, las entidades deberán identificar, medir, gestionar y controlar el riesgo de liquidez. Asimismo, el Reglamento (UE) n.º 575/2013 hace referencia a la publicación de las políticas de gestión de este riesgo como parte del Pilar 3.

A efectos de métricas de liquidez del ámbito regulador, el Reglamento (UE) n.º 2019/876, por el que se modifica el Reglamento (UE) n.º 575/2013, incorpora cambios relacionados con la ratio de financiación estable neta (NSFR, por sus siglas en inglés).

10.2 Naturaleza del riesgo de liquidez

El Grupo ICF está expuesto a los siguientes riesgos de liquidez y financiación:

- **Riesgo de liquidez de financiación:** probabilidad de que la Entidad incurra en pérdidas o se vea obligada a renunciar a nuevos negocios por la imposibilidad de atender sus compromisos o no poder financiar las necesidades adicionales.
- **Riesgo de liquidez de mercado:** es el riesgo al que se expone la Entidad al no poder deshacer una determinada posición como consecuencia de imperfecciones del mercado.

10.3 Gestión del riesgo de liquidez

A diferencia del resto de entidades financieras, el Grupo ICF cuenta con dos rasgos diferenciales que simplifican la gestión de la liquidez:

Ausencia de depósitos, tanto minoristas como mayoristas. En este sentido, las fuentes de financiación del Grupo se realizan a través de los mercados de capital vía emisiones, préstamos y pagarés. Por este motivo, el Grupo ICF realiza la gestión de la liquidez según el principio de alinear la vida media del activo con la del pasivo.

Actividad centrada a medio y largo plazo. Esta característica del Grupo ICF junto con la posición de tesorería que, compuesta de cuentas corrientes y renta fija suman 310 M€ al cierre de 2022, cubre por completo la gestión diaria de sus compromisos de pago. Asimismo, al cierre de 2022, el Grupo ICF disponía de una línea del Sabadell por 100 M€.

A continuación, se muestra la tesorería líquida al cierre de los ejercicios 2022 y 2021:

Tesorería líquida	2022	2021
Cuentas corrientes	77,9	64,2
Renta fija	232,1	268,6
Depósitos	0	0
Total	310,0	332,8

Tabla 18. Evolución anual de la composición de la tesorería líquida del Grupo ICF (datos de gestión)

Cabe destacar que los activos que componen la renta fija siguen unas políticas de riesgo de inversiones financieras para asegurar su calidad de activo líquido.

La gestión de la liquidez a medio y largo plazo queda gestionada dentro de los ámbitos de responsabilidades de las tres líneas de defensa. En particular, están involucradas las siguientes áreas y unidades:

- **Comité técnico de Liquidez:** es un comité dependiente del COAP, a quien reporta de forma periódica. Está formado por miembros de todas las áreas involucradas en la gestión del riesgo de liquidez y se encarga de su seguimiento a nivel Grupo.
- **Comité de Activos y Pasivos (COAP):** responsable de controlar que la estructura de financiación del Grupo se adapte a las necesidades de liquidez y al perfil de riesgo establecido por la Junta de Gobierno, analiza los escenarios de liquidez y el horizonte de supervivencia y propone planes de acción.
- **Área de Tesorería y Mercado de Capitales:** diseña y ejecuta las estrategias de gestión de la liquidez y obtención de financiación según lo acordado en el Comité de Activos y Pasivos (COAP).
- **Unidad de Control Global del Riesgo:** se encarga del seguimiento y monitorización de las métricas definidas por la gestión del riesgo de liquidez. Monitoriza y realiza el seguimiento de las métricas, así como su grado de cumplimiento, según lo establecido por las políticas.

Métricas de riesgo de liquidez

El Grupo ICF gestiona el riesgo de liquidez a través de una serie de métricas que se han identificado y definido para responder al perfil de riesgo de la Entidad. En este sentido, se miden, controlan y gestionan, entre otras, las siguientes métricas de riesgo de liquidez:

- **Gap estático de liquidez:** permite distribuir temporalmente los flujos netos de entrada y salida para detectar posibles carencias de liquidez en alguna franja temporal. Se trata de una proyección de flujos a futuro bajo la hipótesis de agotamiento de balance.
- **Horizonte de supervivencia:** esta métrica permite calcular el número de meses que una entidad puede afrontar sus obligaciones de pago sin captar nueva financiación. El cálculo de esta métrica se basa en escenarios dinámicos.
- **Ratio de cobertura de la liquidez (LCR):** se trata de una métrica del regulador definida en el Reglamento Delegado (UE) 2015/61 que complementa el Reglamento (UE) n.º 575/2013 el título I de la sexta parte. Su finalidad es promover la resistencia a corto plazo del perfil de riesgo de liquidez de las entidades y garantizar que disponen de suficientes activos líquidos de alta calidad (HQLA, por sus siglas en inglés) para soportar un escenario de tensiones durante 30 días naturales. Se requiere un mínimo del 100 %.
- **Ratio de financiación estable neta (NSFR):** métrica prudencial vinculante a partir de junio de 2021 de acuerdo con el artículo 428 ter del Reglamento (UE) n.º 2019/876, que modifica el Reglamento (UE) n.º 575/2013. Mide el grado de cumplimiento de las obligaciones a largo plazo mediante una variedad de instrumentos de financiación estable, tanto en situaciones normales como en situaciones de tensión. Se requiere un mínimo del 100 %.

Gap estático de liquidez

El Grupo ICF realiza un seguimiento mensual del *gap* estático de liquidez. Este *gap* se calcula a corto y a largo plazo para analizar posibles desajustes entre las entradas de liquidez por operaciones de activo y las salidas de liquidez por operaciones de pasivo. Se destaca que el *gap* de liquidez acumulado es siempre positivo:

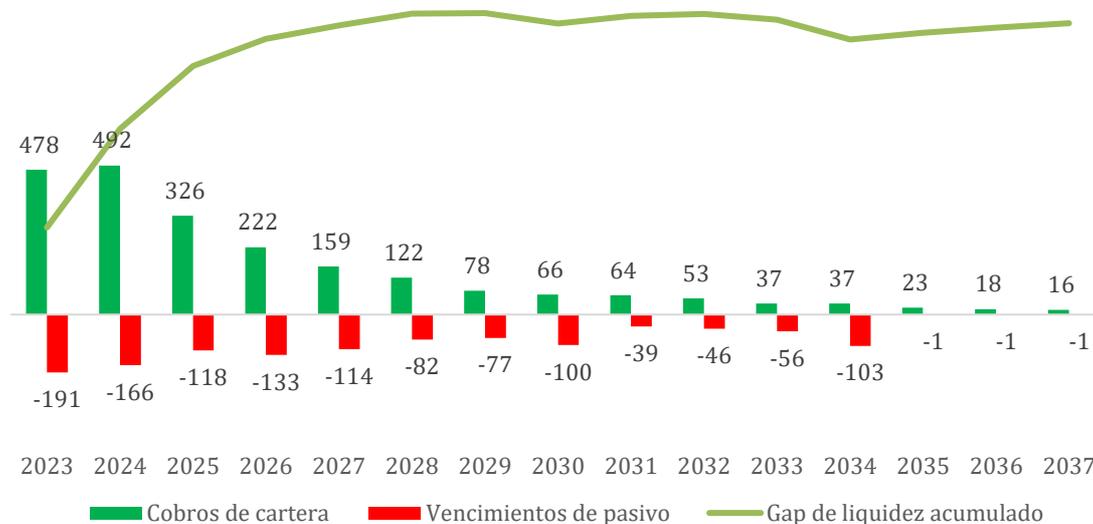


Figura 14. Gap estático de liquidez con periodicidad anual.

Horizonte de supervivencia

El Grupo ICF mantiene unos saldos de tesorería líquida a cierre de 2022 de 310 millones de euros. Como hipótesis de partida, se asume una pérdida del 5% en las posiciones de renta fija, que permite simular un mercado volátil en la hora de deshacer posiciones. Se parte, por lo tanto, con una liquidez total de 298 M€, que se proyecta bajo los siguientes dos escenarios dinámicos:

- **Escenario presupuestado:** este escenario simula la evolución temporal del balance teniendo en cuenta la actividad crediticia presupuestada y, por lo tanto, incorpora previsiones de desembolso de nuevas operaciones;
- **Escenario estresado:** este escenario tensiona el escenario presupuestado e incrementa la nueva actividad un 50 % respecto a la actividad presupuestada.

El resultado a cierre del ejercicio 2022 ha sido de un horizonte de supervivencia de 29 meses en cuanto al escenario presupuestado y un valor de 16 meses respecto al escenario estresado, valores que se encuentran dentro de los límites establecidos por las políticas.

	2022
Escenario presupuestado	29
Escenario estresado	16

Tabla 19. Horizonte de supervivencia según escenarios

Ratios del ámbito regulador

El Grupo ICF integra, dentro de su marco de gestión del riesgo de liquidez, las métricas reguladoras de ratio de cobertura de liquidez (LCR, por sus siglas en inglés) y ratio de financiación estable neta (NSFR,

por sus siglas en inglés), de conformidad con el Reglamento (UE) n.º 575/2013 en el artículo 412 y su modificación posterior en el Reglamento (UE) n.º 2019/876 en el artículo 428 ter, donde se establecen unos requisitos mínimos de cumplimiento del 100 %.

La ratio de cobertura de liquidez del Grupo ICF cierra 2022 con un valor del 378%, muy por encima de los límites reguladores. El fondo de activos líquidos de alta calidad (HQLA, por sus siglas en inglés) representan, a cierre de 2022, 100.9 M€, donde los activos líquidos de nivel 1 representan el 85% del total de los fondos HQLA.

La ratio de financiación estable neta al cierre de 2022 es del 128%, por encima de los mínimos reguladores establecidos (100 %).

	31/12/2022	31/12/2021
LCR	378%	995%
NSFR	128%	116%

Tabla 20. Evolución anual de las métricas de riesgo de liquidez

10.4 Estrategias de financiación

A cierre del ejercicio 2022, el Grupo ICF presenta una financiación de 1.192,94 M€, que representa un decremento del -9,1% respecto al mismo ejercicio del año anterior, principalmente por la amortización de las emisiones por valor de 240 M€ en julio de 2021. Las principales fuentes de financiación se dan en el mercado de capitales a través de emisiones de deuda propia, préstamos y pagarés. El 72 % de la financiación corresponde a préstamos con el sector bancario de ámbito público, principalmente el Banco Europeo de Inversiones (BEI, por sus siglas en inglés) y el Instituto de Crédito Oficial (ICO). A continuación, se muestra el detalle de la financiación por tipología de producto:

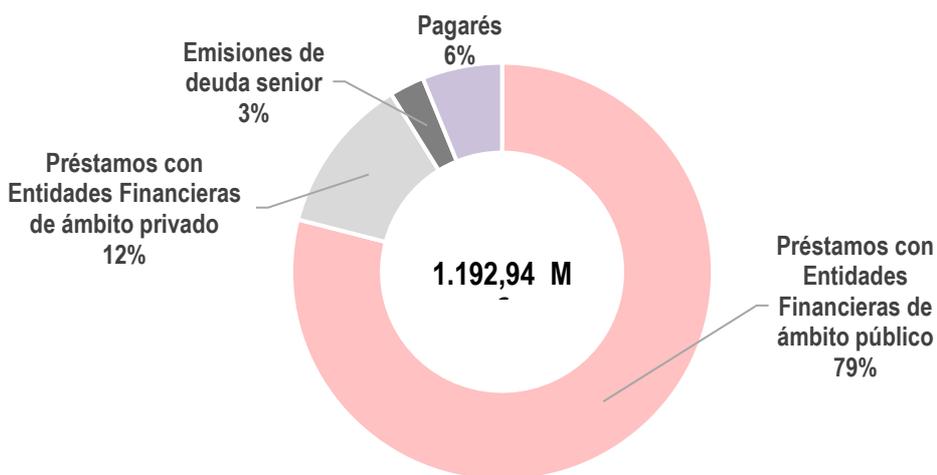


Figura 15. Distribución por tipología de producto de la financiación mayorista del Grupo a cierre del ejercicio 2022.

10.5 Requerimientos de recursos propios por riesgo de liquidez

El Grupo ICF no tiene consumo de recursos propios por riesgo de liquidez.

11. RIESGO OPERATIVO

11.1 Definición del riesgo operativo

El Grupo ICF adopta como riesgo operativo la definición establecida en el artículo 4 del Reglamento (UE) n.º 575/2013: “el riesgo de pérdidas debido a la inadecuación o el fallo de los procedimientos, las personas y los sistemas internos, o a causa de acontecimientos externos, incluido el riesgo jurídico”.

Se detallan, a continuación, las fuentes de riesgo que se incluyen en este concepto a nivel del Grupo ICF:

- Fraude interno
- Fraude externo
- Relaciones laborales y seguridad en el puesto de trabajo
- Clientes, productos y prácticas empresariales
- Daños a activos materiales
- Incidencias en el negocio y fallos en los sistemas
- Ejecución, entrega y gestión de los procesos

11.2 Requerimientos de recursos propios por riesgo operativo

El Grupo ICF realiza el cálculo de los requerimientos de recursos propios por riesgo operativo aplicando el método del indicador básico, según lo establecido en los artículos 315 y 316 del Reglamento (UE) n.º 575/2013. Según el método del indicador básico, el requerimiento de fondos propios por riesgo operativo resulta de multiplicar la mediana del margen bruto durante los últimos tres años por un factor del 15 %, según se calcula a continuación:

<i>Millones de euros</i>	Media de los últimos 3 ejercicios
Intereses y rendimientos asimilados	48,1
Intereses y cargas asimiladas	-12,3
Rendimientos de instrumentos de capital	3,3
Comisiones percibidas	3,6
Comisiones pagadas	-2,8
Resultados de operaciones financieras (neto)	1,8
Diferencias de cambio (neto)	0,0
Otros productos de explotación	13,7
Total	55,5
RIESGO OPERATIVO (requerimientos de capital)	8,3

Tabla 21. Cálculo de los requerimientos de capital por riesgo operativo

Los requerimientos de capital por riesgo operativo suman 8,3 M€.

12. INFORMACIÓN SOBRE PARTICIPACIONES E INSTRUMENTOS DE CAPITAL

12.1 Detalle de las carteras mantenidas con ánimo de venta y carteras mantenidas con fines estratégicos

Cartera de activos disponibles para la venta

Los movimientos de las partidas clasificadas como “Activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado global” durante el ejercicio 2022 han sido los siguientes:

	2022	2021
Instrumentos de capital riesgo		
Riesgo vivo en entidades de capital riesgo	155.168	142.913
Ajustes por valoración	27.187	28.341
Subtotal de instrumentos en capital riesgo	182.355	171.254
Otras inversiones en capital	8.749	11.255
Ajustes por valoración	(8.197)	(10.451)
Subtotal otras inversiones en capital	552	804
Total de instrumentos en capital	182.907	172.058
Valores representativos de deuda		
Valores representativos de deuda	232.075	268.645
Ajustes por valoración	(10.721)	(3.886)
Total de valores representativos de deuda	221.354	272.531
Total	404.261	444.589

Tabla 22. Evolución de la composición de los activos clasificados en la cartera de activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado global

Los ajustes por valoración incluyen:

- En el caso de los instrumentos de capital riesgo, los cambios en el valor razonable.
- En el caso de los valores representativos de deuda: cambios en el valor razonable, intereses devengados y primas pendientes de periodificar.

En el momento de constitución de las entidades de capital riesgo, el Grupo se compromete a desembolsar una cantidad fija para que estos vehículos financieros puedan realizar las operaciones para las que fueron constituidos. Estos compromisos son exigibles en todo momento, de acuerdo con los contratos suscritos.

A 31 de diciembre de 2022 existen compromisos pendientes de desembolsar por importe de 112.072 miles de euros (87.698 miles de euros a 31 de diciembre de 2021).

En el ejercicio 2022 se han reconocido dividendos de los instrumentos de capital riesgo por un importe de 7372 M€. En el ejercicio 2021 se reconocieron dividendos de los instrumentos de capital riesgo por un importe de 2.377 M€.

En el anexo III de la memoria del Grupo ICF se presenta el detalle de las principales sociedades participadas por el Grupo ICF que no se consideran ni dependientes ni asociadas.

Carteras mantenidas con finalidades estratégicas

La participación en Avalis de Catalunya, S.G.R. se integra por el método de la participación utilizando la mejor estimación disponible de su valor teórico contable en el momento de formular las cuentas anuales:

Millones de euros	2022	2021
Avalis de Catalunya, S.G.R.		
Participación	4,86	5,02
Puesta en equivalencia	2,75	2,79
Saldo al final del ejercicio	7,61	7,81

Tabla 23. Participación en Avalis de Catalunya, S.G.R.

12.2 Políticas contables y métodos de valoración de los instrumentos de capital

Cambios de valor y deterioro: inversiones en capital riesgo

El cálculo del valor razonable de las operaciones

Los activos financieros a valor razonable con cambios en otros resultados globales se valoran siempre por su valor

razonable. Los cambios que se produzcan en este valor razonable se contabilizan con contraparte en el epígrafe "Otros resultados globales acumulados" dentro del Patrimonio neto.

La valoración de los valores representativos de deuda e instrumentos de capital con cotización oficial se realiza con periodicidad mínima mensual, a partir de la información obtenida de los mercados organizados en que coticen.

Se distinguen 3 estadios en la valoración, dependiendo de la variación entre el valor de la inversión y su valor razonable:

1. Si el valor razonable es mayor que el valor de la inversión. En estos casos, la revalorización por la diferencia de valor se realiza contra el patrimonio neto.
2. Si el valor razonable se sitúa entre el 90 % y el 100 % del valor de la inversión. Se entiende que las variaciones de valor de los instrumentos de hasta un 10 % no suponen una pérdida de valor

en la inversión, sino que son consecuencia de los gastos de gestión asociados y necesarios para la creación de valor en las sociedades objeto de inversión de las entidades de capital riesgo, motivo por el cual estos no son objeto de ningún ajuste contable.

3. Si el valor razonable es inferior al 90 % del valor de la inversión. Una vez superada esta variación de valor del 10 %, las diferencias se imputarán en su totalidad como un ajuste por cambio de valor en el patrimonio neto.

13. INFORMACIÓN SOBRE REMUNERACIONES

La presente información sobre remuneraciones se ha elaborado basándose en:

- Directiva 2010/76/UE, de 24 de noviembre.
- Guía CEBS sobre políticas y prácticas de remuneración.
- Capítulo XIII del Real Decreto 771/2011, de 3 de junio.
- Circular 4/2011, de 30 de noviembre, del Banco de España, por la que se modifica la Circular 3/2008, de 22 de mayo, sobre determinación (norma centésima decimoséptima bis).

13.1. Información sobre el proceso decisorio utilizado para establecer la política de remuneración del colectivo identificado

Los órganos de gobierno relevantes en la definición de la política de remuneración del colectivo identificado son la Junta de Gobierno y la Comisión de Nombramientos y Retribuciones.

Junta de Gobierno

La Junta de Gobierno del ICF asume las competencias que la Ley de Sociedades de Capital atribuye, con carácter indelegable, al Consejo de Administración de estas. En este sentido, es el órgano responsable de las decisiones relativas a la remuneración de los consejeros, en el marco de la política retributiva aprobada por el accionista único.

Asimismo, la Junta de Gobierno es el órgano competente para fijar las cuantías de las retribuciones a percibir por parte de los consejeros, de los altos directivos y del personal clave de la entidad, a propuesta de la Comisión de Nombramientos y Retribuciones.

Comisión de Nombramientos y Retribuciones

Sin perjuicio de otras funciones que pueda asignarle la Junta de Gobierno, la Comisión de Nombramientos y Retribuciones tiene, en relación con las retribuciones, las siguientes competencias:

- Aprobar la identificación y la evolución del personal clave de la entidad.

- Proponer a la Junta de Gobierno la política retributiva y el sistema y cuantía de cualquier retribución fija o variable de los consejeros, altos directivos, personal clave identificado, así como las otras condiciones contractuales de los altos directivos.
- Proponer las retribuciones anuales de los colectivos identificados que deberá aprobar la Junta de Gobierno.
- Revisar periódicamente los principios generales en materia retributiva.

La Comisión de Nombramientos y Retribuciones está compuesta, como mínimo, por dos miembros independientes, que designa y cesa la Junta de Gobierno, teniendo presente los conocimientos, aptitudes y experiencia de los vocales y las competencias de la Comisión. La selección de los miembros de esta comisión se hace atendiendo a los requerimientos de idoneidad, honorabilidad y buen gobierno, así como al régimen de incompatibilidades de altos cargos establecidos normativamente.

La comisión se reúne las veces que sea necesario para el adecuado cumplimiento de sus funciones, así como cuando la convoque su presidente o lo solicite cualquiera de sus miembros o el consejero delegado, haciendo como mínimo dos reuniones al año.

13.2. Colectivo identificado

A fecha de 31 de diciembre de 2022, se considera como colectivo identificado a aquellas personas que ocupan funciones que, por su nivel de responsabilidad y capacidad de asumir riesgos, tengan un impacto en el perfil de riesgo de la entidad, así como todo aquel personal que perciba una retribución global incluida en el mismo baremo de retribución que el de los altos directivos y los empleados que asumen riesgos. En concreto, a fecha de elaboración del presente informe, se consideran como colectivo identificado del Grupo ICF los siguientes miembros:

- Consejeros ejecutivos
- Consejeros no ejecutivos
- Alta dirección y personal clave:
 - Consejero/a delegado/a
 - Director/a general de Inversiones Crediticias y Riesgo
 - Director/a general de Finanzas y Operaciones
 - Director/a Corporativo/a de Auditoría y Cumplimiento Normativo
 - Director/a de Financiación
 - Director/a de Inversiones en Fondos de Capital Riesgo
 - Director/a de Finanzas
 - Director/a de Seguimiento y Gestión de Riesgo
 - Director/a de Tecnología
 - Director/a de Tesorería y Mercado de Capitales
 - Director/a de Desarrollo de Negocio
 - Director/a de Recursos Humanos
 - Director de Desarrollo de Productos
 - Responsable de Marketing y Comunicación

- Responsable de Auditoría Interna

13.3. Aspectos generales de la política retributiva del Grupo

La política retributiva del Grupo está orientada a impulsar los comportamientos que aseguren la generación de valor a largo plazo y la sostenibilidad de los resultados en el tiempo. A tal fin, la remuneración variable tiene en consideración no solo la consecución de los objetivos, sino también la forma en que estos se alcanzan.

De acuerdo con el marco legal de actuación y la visión y la estrategia corporativa, esta política retributiva se rige por los siguientes principios:

- Coherencia con la estrategia de negocio, los objetivos, los valores y los intereses a largo plazo del Grupo y de su accionista único, incluyendo medidas para evitar conflictos de intereses.
- Aplicación de los principios de moderación y de vinculación con la consecución de resultados basados en una asunción prudente y responsable de riesgos, que permitan un sistema de remuneración orientado a promover la rentabilidad y sostenibilidad a largo plazo de la entidad y la incorporación de las cautelas necesarias para evitar la asunción excesiva de riesgos y la recompensa de resultados desfavorables.
- Proporción razonable de la retribución de los consejeros con la importancia de la entidad y la situación económica que tenga en cada momento. Este principio de proporcionalidad es aplicable a la política de retribuciones generales del Grupo y tiene en cuenta su dimensión, su organización interna, la naturaleza, el ámbito y la complejidad de sus actividades y su perfil de riesgo.
- Relación equilibrada y eficiente entre los componentes fijos y los componentes variables de la retribución, de forma que el componente fijo constituya una parte lo suficientemente elevada de la remuneración total.
- Cumplimiento de los principios de transparencia y de información pública en materia de retribuciones de los miembros de la Junta de Gobierno.

La Política de remuneraciones vigente, propuesta por la Comisión de Nombramientos y Retribuciones, fue aprobada por la Junta de Gobierno el 18 de junio de 2015. La actualización de los importes relativos a esta política se hace de acuerdo con el mismo porcentaje que incrementa el sector público anualmente.

13.4. Información cualitativa de la remuneración del colectivo identificado

Consejeros, miembros de la Junta de Gobierno

La política retributiva de los consejeros se ajusta a lo dispuesto en los artículos 217 y siguientes de la Ley de Sociedades de Capital, según las modificaciones introducidas por la Ley 31/2014.

En cualquier caso, la remuneración de los miembros prevista en la presente política retributiva mantiene una proporción razonable con la importancia de la entidad y la situación económica que tenga en cada momento.

Los consejeros dominicales de la Junta de Gobierno no reciben ninguna retribución por su condición de altos cargos de la Generalitat de Catalunya. Los consejeros independientes reciben únicamente componentes fijos, con exclusión de componentes variables, sistemas de previsión social, remuneraciones en especie y ninguna condición contractual que contemple indemnización por cese ni sistemas de ahorro o previsión. El consejero ejecutivo, a parte de la retribución fija, recibe una retribución variable evaluada por los consejeros independientes miembros de la Comisión de Nombramientos y Retribuciones, y, por último, remuneración en especie idéntica al resto de empleados.

El importe máximo anual que la entidad puede satisfacer al conjunto de sus miembros de la Junta de Gobierno y miembros de las comisiones delegadas como tales se establece en 200.000 euros.

Adicionalmente a las retribuciones anuales como miembros de la Junta de Gobierno, los miembros independientes integrantes de la Comisión Ejecutiva, de la Comisión Mixta de Auditoría y Control, y de la Comisión de Nombramientos y Retribuciones, tienen derecho a percibir la retribución anual que la Junta de Gobierno acuerde expresamente, en concepto de remuneración específica, por su actividad y dedicación específicas.

Respecto a la retribución de los consejeros ejecutivos, esta se ajusta a lo que dispone la legislación mercantil y cuenta con los siguientes elementos:

- Una retribución fija, que tiene en cuenta el nivel de responsabilidad de sus funciones.
- Una retribución variable, condicionada por el cumplimiento de unos indicadores, la ejecución de sus funciones y la generación de valor a largo plazo.

La entidad tiene contratado un seguro de responsabilidad civil para todos los consejeros.

Altos directivos y personal clave de la entidad

Retribución fija

La retribución fija de los altos directivos y del personal clave consiste en una retribución predeterminada, no discrecional y que no depende directamente del rendimiento. Se establece tomando en consideración el nivel de responsabilidad, experiencia y, en su caso, trayectoria profesional en la Entidad.

La Comisión de Nombramientos y Retribuciones es la responsable de revisar que la retribución fija de los altos directivos sea la adecuada según la calificación de los servicios prestados y las responsabilidades asumidas.

Como parte de la retribución fija, y con carácter opcional, desde 2012 se dispone de un Plan de Retribución Flexible para todo el personal en plantilla que permite estructurar el salario fijo en una parte no monetaria, mediante el pago por parte de la empresa de los productos a disposición del empleado que cada uno pueda escoger: seguro médico, tarjeta de transporte, guardería y formación (en aquella parte no financiada por la empresa).

Retribución variable

Esta está en cualquier caso vinculada a los objetivos a nivel de Grupo, así como a los respectivos objetivos individuales. Está supeditada, por lo tanto, a la consecución de objetivos concretos, cuantificables y directamente alineados con los intereses de la Entidad, en la medida en que contribuyen a la generación de valor.

Se prevén unas condiciones específicas para su percepción, alineadas con una gestión prudente de los riesgos, y que no derivan simplemente de la evolución general de los mercados. Para tal fin, se establecen indicadores financieros y no financieros en función de las correspondientes escalas de consecución y según la ponderación atribuida a cada indicador, según la modificación de la Política Retributiva propuesta por la Comisión de Nombramientos y Retribuciones y aprobada por la Junta de Gobierno de 17 de diciembre de 2015, y que ha sido objeto de revisión anual por parte de la propia Comisión de Nombramientos y Retribuciones. Las medidas cuantitativas se basan en indicadores de seguimiento como, por ejemplo, el volumen de actividad total, la evolución de la morosidad, el margen bruto y los resultados antes de impuestos.

La retribución variable solo puede liquidarse condicionada al cumplimiento de un mínimo del 60% del resultado antes de impuestos.

La Comisión de Nombramientos y Retribuciones vela por que la retribución variable esté modulada por los principios de moderación, rendimiento profesional y relación con los rendimientos de la Entidad, de manera que la combinación de ambas retribuciones —fija y variable— se alinee con los objetivos de la Entidad.

13.5. Información cuantitativa de la remuneración del colectivo identificado

Durante el ejercicio 2022, las retribuciones del colectivo identificado del Grupo se detallan a continuación:

Miles de euros	Consejeros ⁽¹⁾	Directivos ⁽²⁾	Total
N.º de beneficiarios	11	14	25
Retribución fija 2022	261	1.177	1.438
Retribución variable 2022 (*)	29	182	211

(*) La retribución variable ha sido aprovisionada, sujeta a la evaluación de la Comisión de Nombramientos y Retribuciones. Se ha devengado en 2022 y cobrado en 2023.

(1) Incluye el consejero ejecutivo y el resto de los consejeros, a 31 de diciembre de 2022.

(2) Incluye directivos y personal clave.

Tabla 24. Retribuciones del colectivo identificado del Grupo durante el ejercicio 2022